

El pasto cubano avanza hacia el sur

Esta maleza puede alcanzar siete metros de altura, provocar pérdidas superiores al 40 % en algunos cultivos y mostró capacidad de multiplicarse fuera del NOA. Especialistas recomiendan prevención, monitoreo y controles integrados. **Pág: 5**



TÉCNICO DE CUENTAS CLAVE DE BIOTER

Marcelo Pooli

“Hoy el tema es aplicar una nutrición que acompañe la evolución genética”.

:3



MAQUINARIA

Un primer semestre con menos ventas para el sector

:2

CHÍA

Desarrollan nueva variedad de ciclo corto

:4

EQUINOS

Microchip obligatorio para los caballos

:8

Maquinaria agrícola

El sector tuvo menos ventas en el primer semestre del año

● Los rubros que más cayeron fueron tractores y cosechadoras.

El mercado argentino de maquinaria agrícola cerró el primer semestre de 2026 con una baja en las unidades vendidas y una contracción todavía mayor de la facturación en términos reales. Entre enero y junio se comercializaron 7.907 equipos, un 7,1 % menos que en igual período de 2025 y un 10 % por debajo del promedio de los últimos cinco años.

Así surge de un análisis elaborado por Belén Maldonado y Emilce Terré para la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR), sobre la base de datos del INDEC. Las autoras señalaron que la facturación acumulada alcanzó \$ 1,38 billones a valores constantes de junio de 2026, lo que representó una caída real del 19,6 % interanual y un nivel 17,7 % inferior al promedio del último quinquenio.

El retroceso no fue uniforme entre los distintos segmentos. Mientras tractores y cosechadoras mostraron fuertes caídas en las cantidades comercializadas, las ventas de implementos y sembradoras lograron crecer. Sin embargo, ese avance

no alcanzó para compensar el comportamiento de las otras categorías.

Cambió la composición

Los implementos concentraron la mayor cantidad de operaciones, con 4.175 unidades vendidas, equivalentes al 52,8 % del total. El volumen aumentó 9,1 % frente al mismo período del año pasado y quedó 6,8 % por encima del promedio de los últimos cinco años.

Pese a ese crecimiento, la facturación del segmento cayó 15,9 % en términos reales, hasta \$ 416.200 millones. La BCR explicó esa diferencia por una reducción del 22,9 % interanual en el valor unitario promedio, la mayor baja entre los distintos tipos de maquinaria.

Los tractores ocuparon el segundo lugar en cantidad de unidades, pero fueron uno de los segmentos más afectados. Se vendieron 2.404 equipos, un 26,6 % menos que en el primer semestre de 2025 y un 31 % por debajo del promedio de los últimos cinco años. La facturación fue de \$ 415.100 millones, con una contracción real del 26,9 % interanual. En este caso, el valor



unitario promedio prácticamente no varió en términos reales, por lo que la caída de la facturación estuvo asociada principalmente al menor número de unidades comercializadas.

Sembradoras y cosechadoras

Las sembradoras registraron un comportamiento diferente. Entre enero y junio se vendieron 870 unidades, un 2,4 % más que un año atrás, aunque el volumen todavía se ubicó 6,8 % por debajo del promedio del último quinquenio. La facturación alcanzó \$ 239.900 millones y mostró una caída real del 4,1 % interanual.

En cosechadoras, en tanto, se comercializaron 458 unidades, un 17,9 % menos que en igual período de 2025. La facturación llegó a \$ 310.100 millones, con una contracción real del 23,6 %.

El informe también de-

TRACTORES

Se vendieron 2.404 unidades, un 26,6 % menos que en el primer semestre de 2025.

IMPLEMENTOS

Alcanzaron 4.175 unidades vendidas, con un crecimiento interanual del 9,1 %.

SEMBRADORAS

Sumaron 870 unidades vendidas, un 2,4 % más que un año atrás.

COSECHADORAS

Registraron 458 unidades vendidas, con una caída del 17,9 % interanual.

tectó un aumento de la presencia de maquinaria importada. Considerando tractores, cosechadoras e implementos —el INDEC no discrimina el origen de las sembradoras—, los equipos extranjeros representaron el 18,3 % de las unidades vendidas, frente al 15,6 % registrado un año antes.

El mayor cambio se observó en tractores, donde la

participación de los equipos importados pasó del 16,3 % al 28,4 %. Por el contrario, la proporción de equipos extranjeros en cosechadoras e implementos se redujo respecto del año anterior.

Señal en julio

Más allá del balance negativo del semestre, los datos de patentamientos de ACARA mostraron una mejora en ju-

lio. Ese mes se registraron 696 unidades, un 16,6 % más que en julio de 2025, con una recuperación encabezada precisamente por cosechadoras y tractores, los segmentos que habían mostrado las mayores caídas durante los seis meses anteriores.

Según el análisis de Maldonado y Terré, el cambio estuvo asociado a mejores líneas de financiación, herramientas de canje de granos y promociones comerciales que ayudaron a reactivar la demanda.

El primer semestre, de todos modos, dejó un mercado con menos unidades vendidas y una facturación real en retroceso. La mayor participación de implementos y el crecimiento de las sembradoras amortiguaron parcialmente la baja, pero no alcanzaron para revertir el fuerte descenso registrado en tractores y cosechadoras.

-Exportaciones del agro

Liquidaría US\$ 35.200 M en 2026

● Entre septiembre y diciembre ingresarían US\$ 12.160 millones.

El agro argentino aportaría US\$ 35.200 millones en divisas durante 2026, según la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR). La nueva estimación supera leve-

mente la calculada en julio, a partir de precios de exportación algo más altos y pequeños ajustes en los volúmenes previstos. El monto quedaría por debajo de los US\$ 36.164 millones liquidados en 2025 si se considera también el ingreso canalizado mediante contado con liquidación.

Entre enero y agosto de

este año, el sector habría generado US\$ 23.063 millones, casi 9 % menos que en igual período de 2025. La BCR atribuyó parte de esa diferencia a los cambios en los derechos de exportación aplicados durante el año pasado, que modificaron el ritmo de comercialización y adelantaron liquidaciones.

Para el último cuatri-



mestre, sin embargo, las perspectivas son firmes. Entre septiembre y diciembre se proyecta un ingreso de US\$ 12.160 millones al Mercado Libre de Cambios, por encima de los registros de años anteriores, con excepción de 2022.

En julio, las exportaciones de oleaginosas y cereales alcanzaron US\$ 3.966 millones, el segundo mejor julio de la serie. Para agosto, se estima preliminarmente US\$ 3.450 millones.

Porcinos

La evolución genética transformó la producción porcina, pero al mismo tiempo elevó las exigencias para la nutrición. Las cerdas actuales producen camadas más numerosas, tienen menos reservas grasas y deben sostener una alta producción de leche, sin que el consumo de alimento haya aumentado en la misma proporción.

“Hoy el tema es aplicar una nutrición que acompañe la evolución genética”, resumió Marcelo Pooli, médico veterinario, especialista en nutrición animal y técnico de Cuentas Clave de Bioter.

El especialista explicó que conocer los requerimientos específicos de cada hembra resulta cada vez más importante. “No es lo mismo que esté gestando 14 lechones que 17 o 18. No es el mismo requerimiento si una cerda tiene 14 tetas que si tiene 16”, señaló.

Ese cambio obliga a diferenciar las necesidades durante la gestación y, especialmente, en la lactancia. “La lactancia es el desafío más grande. Tenemos muchos lechones y una cerda que cada vez come menos por el genotipo carnívero que tiene”, explicó Pooli.

La selección genética busca animales con una mayor eficiencia de conversión, pero ese progreso también se expresa en las reproductoras. Como consecuencia, deben atender demandas metabólicas crecientes dentro de una capacidad de consumo limitada.

El 5 % que hace la diferencia

Buena parte del margen para responder a ese desafío se concentra en una porción relativamente pequeña de la dieta. “El 95 % de la dieta es soja y maíz, y el 5 % es la premezcla o el resto que ponemos. Ese 95 % no cambió en los últimos 20 años en su valor proteico”, sostuvo Pooli. Sobre esa base, indicó que buena parte de la innovación nutricional se concentra justamente en ese 5 %. Dentro de esa fracción se incorporan enzimas, minerales quelatados, diferentes tipos de vitaminas, saborizantes, palatantes y otros aditivos específicos, cuya combinación permite ajustar el aporte de nutrientes a las necesidades de las cerdas actuales. “Hay que aplicar tecnologías a ese 5 %, lo cual lleva mucho trabajo de investigación y desarrollo



En la producción de cerdos, la genética desafía a la nutrición

● El desafío pasa por ajustar las dietas en cada etapa y utilizar nuevas tecnologías.

para poder acompañar la evolución genética”, explicó el veterinario.

El concepto no supone restar importancia a las materias primas principales. En Argentina, maíz y derivados de soja continúan aportando buena parte de la energía y la proteína de las dietas porcinas. La diferencia está en la precisión con que se completa la formulación para animales cuyo potencial productivo es cada vez mayor.

Cuidado de la cerda

Para Pooli, además, el análisis no puede limitarse exclusivamente a la alimentación. Nutrición, infraestructura, ambiente y manejo deben funcionar de manera coordinada.

“Cuando no estamos alineados nutricionalmente, cuando no estamos alineados

Cerdas con distintas demandas

Un análisis técnico de Bioter advierte que alimentar a todas las cerdas con una dieta promedio puede esconder diferencias importantes durante la lactancia. Se estima que alrededor del 20 % de las hembras no alcanza a cubrir su demanda teórica de lisina, mientras que entre las cerdas de primer parto cerca del 45 % presenta déficit de energía metabolizable.

dos en infraestructura, manejo y demás, el impacto empieza a tenerlo la cerda y después también las camadas que nacen”, afirmó.

Una de las primeras manifestaciones puede ser una elevada variabilidad de peso al nacimiento, con lechones

Las primerizas son particularmente sensibles porque todavía están creciendo y deben repartir los nutrientes entre su propio desarrollo, el mantenimiento corporal y la producción de leche para la camada. Por eso, el número de parto, el consumo individual y la condición corporal aparecen como variables centrales para ajustar la alimentación.

bien desarrollados junto a otros mucho más pequeños. Si esa diferencia no logra corregirse durante la lactancia, el problema se traslada posteriormente a la recría y al engorde.

“Cuando tenemos esta variabilidad de peso en los

engordes empieza a haber un impacto económico negativo para la granja”, advirtió.

La consecuencia aparece en animales que no alcanzan de manera uniforme los pesos esperados, complicaciones para conformar las cargas y mayores costos productivos.

Por eso, el especialista insiste en observar el proceso completo. “Tiene que ser un plan nutricional integral. No podemos focalizarnos en una sola parte de la granja”, señaló. Lo que ocurre durante la lactancia, incluso, puede condicionar el desempeño de la cerda en su siguiente parWto.

Tecnologías aplicadas

Dentro de esa estrategia, Bioter desarrolló programas diferenciados para las distintas etapas. Pooli mencionó ProlifiCare, orientado a las reproductoras y basado en premezclas y aditivos específicos para acompañar gestación y lactancia.

Según explicó, uno de los objetivos es sostener el consumo de las cerdas en momentos de elevada exigencia. “Tenemos datos de granjas donde vimos cómo mejoraron los consumos en pleno verano, y eso es importantísimo para una buena lactancia”, señaló.

Para la recría, la compañía trabaja con programas específicos adaptados a los cambios que experimentan los animales después del destete. En engorde, Pooli

destacó la línea HiGrow, desarrollada bajo un concepto de nutrición de precisión para aprovechar el potencial de crecimiento de los animales.

IA y monitoreo

La empresa también incorporó inteligencia artificial y monitoreo en tiempo real mediante SustentIA, un programa que combina cámaras para seguir la evolución del peso, sensores instalados en silos para controlar el consumo y micrófonos capaces de detectar la frecuencia de tos.

El sistema genera alertas cuando encuentra desvíos respecto de los parámetros previstos. “Es medir en tiempo real. No sólo medimos crecimiento y consumo, sino también lo sanitario”, explicó Pooli.

En materia respiratoria, el mecanismo funciona con un sistema semejante a un semáforo: mientras la frecuencia de tos permanece dentro de determinados parámetros la señal es verde; cuando aumenta pasa a amarillo y, ante registros elevados, genera una alerta roja que permite revisar el manejo sanitario.

La información también se utiliza para ajustar las dietas. “Estamos viendo cómo crecen y dónde tenemos que aumentar el aporte de nutrientes y dónde podemos disminuirlo, para que el programa nutricional sea más económico”, explicó.

Actualmente, según Pooli, 15 granjas argentinas utilizan el sistema, algunas de las cuales ya completaron varios ciclos de seguimiento.

Para el especialista, una de las variables centrales sigue siendo el consumo. “Si no hay consumo, no hay crecimiento”, sintetizó. Poder detectar tempranamente una caída permite analizar si detrás del desvío existe un problema sanitario, de manejo, de disponibilidad de alimento o de formulación nutricional.

La genética continuará elevando el potencial productivo de los cerdos y, con ello, también los requerimientos. El desafío será conseguir que nutrición, ambiente, sanidad y manejo evolucionen al mismo ritmo para transformar esa capacidad genética en kilos producidos y mejores resultados económicos.

Autor: Belisario Saravia Olmos, El Tribuno Campo, editor.

Chía

Desarrollan una variedad de ciclo corto que amplía las posibilidades de siembra

● Un desarrollo del INTA reduce 30 días el ciclo del cultivo y permite flexibilizar las fechas de implantación.

Especialistas del INTA Salta y del Instituto de Genética del organismo desarrollaron nuevas poblaciones de chía de ciclo corto que reducen en aproximadamente 30 días el período biológico del cultivo y presentan una menor sensibilidad al fotoperiodo.

El avance, difundido por INTA Informa, busca superar una de las principales limitantes que presentan las variedades comerciales tradicionales: una ventana de siembra muy restringida, condicionada por la respuesta de la planta a la duración del día.

A partir de mutaciones inducidas, los investigadores lograron poblaciones prácticamente insensibles al fotoperiodo, lo que permite ampliar las fechas de implantación y otorgar mayor flexibilidad al manejo productivo.

“Estas variedades se han obtenido a través de mutagénesis, ya sea de manera natural o inducida. Esto quiere decir que, a diferencia de la chía comercial cuya ventana de siembra es muy restringida debido a su alta sensibilidad al fotoperiodo, las plantas mutadas son prácticamente insensibles al fotoperiodo”, explicó Martín Acreche, investigador del INTA Salta.

Ciclo más corto

Una de las principales características del nuevo material es la reducción del ci-



clo. Según los ensayos realizados, estas poblaciones completan su desarrollo alrededor de 30 días antes que las variedades comerciales.

Ese menor tiempo de permanencia en el lote representa una ventaja agnómica porque reduce la exposición a factores bióticos, como plagas y enfermedades, y también a situaciones climáticas adversas que pueden afectar el rendimiento.

El acortamiento del ciclo no mostró, hasta el momento, diferencias importantes en el rendimiento respecto de los materiales comerciales, mientras que el manejo agronómico se

mantiene en parámetros similares a los de la chía tradicional.

La modificación también amplía las posibilidades de elección de la fecha de siembra. “Mientras que la siembra tradicional se concentra en febrero, esta nueva tecnología permite extenderla desde enero hasta fines de febrero. A su vez, abre la posibilidad de sembrar en septiembre u octubre, siempre que el lote cuente con la humedad necesaria”, indicó Acreche.

La posibilidad de adelantar o retrasar la implantación otorga al productor una herramienta adicional para adaptar el cultivo a las

condiciones de cada campaña y distribuir mejor los riesgos productivos.

Más densidad

Otra de las ventajas observadas está vinculada con la arquitectura de las plantas. Las nuevas poblaciones presentan una menor estatura, una característica que permitiría incrementar la cantidad de plantas por superficie.

De acuerdo con los ensayos del INTA, la densidad de siembra podría incluso duplicarse respecto de los esquemas tradicionales, con la posibilidad de aumentar la productividad por hectárea.

Esa combinación entre ciclo corto, menor altura y

mayor densidad aparece como uno de los aspectos más interesantes del desarrollo, porque no sólo modifica la fecha de siembra sino también la forma de plantear el cultivo.

La reducción del ciclo, además, permite disminuir el período durante el cual la chía queda expuesta a condiciones que pueden comprometer la producción.

Alto valor

La chía es considerada un cultivo de alto valor nutricional y se destaca particularmente por su contenido de aceite y ácidos grasos omega-3. Sus semillas contienen entre 25 y 38 % de

aceite, mientras que más del 64 % de su perfil lipídico corresponde a omega-3.

También presenta entre 19 y 23 % de proteínas, una proporción superior a la observada en varios cereales tradicionales.

Estas características explican buena parte del interés comercial que el cultivo ha despertado en los últimos años y también la importancia de desarrollar materiales que faciliten su adaptación a distintos ambientes productivos.

Próximos pasos

La investigación continuará ahora con la evaluación de la calidad del grano. Los especialistas buscan determinar si las mutaciones que permitieron reducir el ciclo y modificar la sensibilidad al fotoperiodo también generaron cambios favorables en el perfil lipídico de las semillas.

El principal interrogante pasa por comprobar si, además de mantener el rendimiento y ampliar las posibilidades de manejo, las nuevas poblaciones presentan mejoras en el contenido o la composición de omega-3. “De confirmarse estos resultados, la chía de ciclo corto podría posicionarse como una población clave para el futuro del cultivo en la región, ofreciendo ventajas comerciales y de manejo de la planta para el productor”, concluyó Acreche.

El desarrollo abre así una nueva alternativa para un cultivo que todavía tiene margen de expansión. Una ventana de siembra más amplia, menor duración del ciclo y la posibilidad de incrementar la densidad podrían convertir a estas poblaciones en una herramienta para reducir riesgos y ampliar las opciones productivas en la región.

Europa aumenta su demanda de chía

Las importaciones superaron las 25.000 t en 2024.

El crecimiento del consumo de alimentos funcionales abrió nuevas oportunidades comerciales para la chía, un mercado todavía pequeño frente a otras oleaginosas, pero con una demanda que muestra una tendencia creciente a nivel mundial.

Según un informe del CBI

de Países Bajos, Europa importó alrededor de 25.100 toneladas de chía en 2024, frente a volúmenes inferiores a las 20.000 toneladas anuales registrados hasta 2021. Para 2025, la demanda fue estimada en unas 30.000 toneladas.

La producción continúa fuertemente concentrada en América Latina. Paraguay es actualmente el mayor productor mundial y el proveedor más competitivo, acompañado por Bolivia y Argentina entre los princi-

pales orígenes sudamericanos.

En 2024, cerca del 70 % de la chía que llegó a Europa procedió de Paraguay, que produjo unas 69.000 toneladas. Alemania se consolidó como el principal mercado consumidor europeo, con importaciones directas cercanas a 6.500 toneladas. Países Bajos, en tanto, funciona como uno de los grandes centros de ingreso y redistribución del producto dentro de Europa.

La demanda está impul-

sada principalmente por el consumo de semillas y su incorporación en cereales, panes, bebidas y otros alimentos saludables. También crece el interés por la chía con certificación orgánica.

Para países productores como la Argentina, la expansión de estos mercados abre oportunidades, aunque es un negocio donde la competencia, los precios y la regularidad de la oferta resultan determinantes para concretarlo.



En 2025 la demanda europea fue de unas 30.000 t.

Malezas

El pasto cubano dejó de ser una maleza circumscrip- ta al norte argentino. Su capacidad de crecimiento, la elevada producción de semillas y las señales de expansión hacia nuevas zonas lo convirtieron en una amenaza para caña de azúcar, maíz, poroto y otros cultivos.

La problemática se analizó en el Congreso de Malezas de ASACIM. Allí coincidieron en que el control no puede descansar en una sola intervención. En ese marco, UPL presentó Karobiz, un herbicida postemergente selectivo para caña y maíz, formulado en base a topramezone, como complemento de las estrategias preemergentes.

“Pareciera una maleza simpática por la flor, pero adentro de un cultivo puede alcanzar los siete metros de altura”, explicó Pablo Angelletti, gerente de Herbicidas y Fungicidas de UPL.

Fuera de escala

El pasto cubano, *Tithonia tubaeformis*, ingresó a la Argentina por Jujuy en 1956 y fue declarado plaga nacional en 1983. Puede alcanzar siete metros, desarrollar tallos de seis o siete centímetros de diámetro y producir gran cantidad de semillas.

Agustín Sánchez Ducca, docente de la Universidad Nacional de Tucumán, presentó ensayos que dimensionan el daño. “La caña tiene una muy buena capacidad competitiva y observamos pérdidas superiores al 40 %. Tiene además una gran producción de semillas y numerosos puntos de crecimiento”, señaló.

Angelletti agregó que un mal control puede generar pérdidas de entre 40 y 50 % en caña. En maíz, el asesor Arturo Armiñana mostró un caso donde 16 hectáreas afectadas, sobre 204, rindieron cerca de 1.500 kilos por hectárea menos que el resto del lote.

Hacia el sur

Sánchez Ducca recolectó semillas maduras de plantas presentes en Córdoba y comprobó que eran viables. Esto indica que la especie no sólo puede llegar transportada por tránsito o maquinaria, sino completar allí su ciclo y multiplicarse.

“Hasta ese momento podía pensarse que las plantas eran aportes que llegaban todos los años. Pero comprobar que esas semillas son viables mostró que la maleza tiene capacidad de multipli-



Preocupa el avance del pasto cubano desde el norte hacia el sur

● La maleza ya mostró capacidad para producir semillas viables en Córdoba.

carse allí”, explicó.

Angelletti relacionó esa adaptación con las condiciones que necesita para germinar: frío durante el invierno y temperaturas de entre 20 y 30 °C en verano, presentes también en buena parte de la región pampeana.

“Hablamos de esto para no repetir lo que nos pasó con *Amaranthus*”, sostuvo. Actualmente, señaló, el pasto cubano no presenta los problemas de resistencia que caracterizan a otras malezas: “Si hacemos lo mismo que hicimos con *Amaranthus*, sabemos que vamos a perder 5 a 0”, aseguró.

Cómo se dispersa

Las cosechadoras aparecen como uno de los principales vehículos de dispersión. “Así fue bajando desde el norte hacia el sur, llegó a Córdoba

y ahora está en Santa Fe”, indicó Angelletti. La limpieza de la maquinaria antes de pasar de un lote infestado a otro limpio es una práctica preventiva central.

El agua también puede trasladar semillas. Un mapeo satelital realizado luego de una lluvia cercana a los 200 milímetros mostró cómo la infestación se extendió dentro del campo. “La semilla tiene capacidad para flotar y desplazarse por el suelo”, explicó Angelletti.

Manejo integrado

Los especialistas coincidieron en que prevención, monitoreo, competencia del cultivo y herbicidas deben funcionar como partes de un mismo programa.

“El cultivo es el principal herbicida contra las malezas”, resumió Angelletti. Un

riormente el lote y sumar una intervención postemergente cuando aparezcan escapes.

En ese esquema se inserta Karobiz. Perteneciente a la familia de los inhibidores HPPD y contiene topramezone. Está registrado para caña de azúcar y maíz y busca complementar, no reemplazar, el trabajo realizado desde la preemergencia.

“Vimos que la combinación de herbicidas preemergentes y postemergentes permite terminar con un lote totalmente controlado de pasto cubano y evitar pérdidas”, afirmó Angelletti.

Además de *Tithonia tubaeformis*, posee actividad sobre especies de *Echinochloa*, *Digitaria* y *Eleusine*, yuyo colorado y crucíferas. Según Angelletti, mezclado con atrazina permite ampliar el espectro de control.

La recomendación es aplicarlo en postemergencia entre los estadios V2 y V6, desde dos hasta seis hojas del cultivo, con una dosis de 100 centímetros cúbicos.

“Si aparece pasto cubano, hacemos un repaso y después dejamos que el cultivo haga su trabajo”, explicó el técnico. Cuando la caña o el maíz terminan de cubrir el suelo, la sombra se convierte en otra herramienta para limitar nuevas emergencias.

Fuera del lote

Banquinas, vías ferroviarias y caminos funcionan como

reservorios desde donde las semillas pueden volver a ingresar a los campos. “Puede nacer en una vía de tren o en una banquina completamente enmalezada y, sin embargo, crecer en altura, florecer y producir semillas”, describió Angelletti.

El pasto cubano comienza a emerger desde octubre, florece durante el verano y puede producir semillas entre febrero y marzo. “Lo que tengo que lograr es que no produzca semillas. Ese es mi principal trabajo”, sostuvo, y agregó que cuando las condiciones lo permiten, el corte antes de la floración aparece como una alternativa.

El manejo de esos espacios involucra, sin embargo, a productores, municipios, Vialidad, organismos provinciales y administradores ferroviarios. En Salta, además, la biomasa seca que genera puede contribuir a la propagación de incendios, por lo que la problemática excede lo estrictamente agronómico.

Llegar temprano

Karobiz ya está disponible comercialmente, pero Angelletti insistió en que ninguna herramienta corrige por sí sola un manejo tardío. “No se trata solamente de vender el producto, sino de saber en qué momento utilizarlo. Si llego tarde, si llego con la maleza pasada de tamaño, todas esas cuestiones son claves”, sostuvo. Y sintetizó el concepto con una comparación: “El herbicida es como una pinza: si no sé cómo usarla, no va a funcionar”.

La experiencia del NOA muestra el costo de permitir que el pasto cubano se instale y construya grandes bancos de semillas. La detección de plantas capaces de multiplicarse en Córdoba agrega ahora otro desafío: aplicar ese conocimiento antes de que la maleza gane nuevos territorios.

La incorporación de una herramienta postemergente amplía las alternativas disponibles, pero el enfoque continúa siendo integral: evitar la dispersión, monitorear los lotes, impedir la producción de semillas, combinar controles pre y postemergentes con un cultivo capaz de competir y desarrollar una acción conjunta entre los distintos actores involucrados.

Autor: Belisario Saravia Olmos, El Tribuno Campo, editor.

Maíz

La campaña de maíz 2025/26 en el NOA dejó un balance marcado por fuertes diferencias productivas y una ecuación económica ajustada, según el análisis de la Asociación de Productores Agrícolas y Ganaderos del Norte Argentino (Apronor).

Aunque el volumen general se ubicó cerca de la media regional, los resultados fueron muy dispares. Los rendimientos oscilaron entre 4 y 9 toneladas por hectárea.

Sanidad y ambiente

Apronor identificó entre las principales limitantes la incidencia de *Dalbulus maidis* y del complejo del achaparramiento del maíz, junto con *Spodoptera frugiperda*. También advirtió sobre una pérdida de eficacia de la tecnología Bt frente a algunas plagas.

A ello se sumaron días nublados y de baja radiación durante marzo, coincidentes con el período crítico, y fuertes vientos hacia el final del ciclo que provocaron

Apronor advierte por la rentabilidad y los altos costos logísticos

● Señaló diferencias de rendimiento, problemas sanitarios y una ecuación económica condicionada por el flete.

caída de plantas y mazorcas.

Los productores buscaron reducir riesgos mediante híbridos con mayor tolerancia, ajustes en las fechas de siembra y un seguimiento más intenso de los lotes.

El peso del flete

Uno de los puntos centrales del análisis es la incidencia de los costos logísticos. “El impacto del flete se tornó crítico: el 33 % del volumen total de cada camión se destina exclusivamente a cubrir el traslado hasta los puertos, obligando al productor a afrontar el resto de los insumos de alto valor con

el 66 % restante”, afirmó Javier Martínez, secretario de Apronor.

Según la entidad, esta incidencia reduce los márgenes incluso en lotes con buenos rendimientos y complica especialmente las situaciones bajo arrendamiento. La distancia superior a los 900 kilómetros de los principales puertos constituye una desventaja estructural para el productor del NOA.

Caminos complicados

Las abundantes precipitaciones expusieron deficiencias en el mantenimiento de

la red vial y complicaron el movimiento de camiones desde los lotes.

También hubo inconvenientes en la recepción y almacenamiento en acopios locales, en algunos casos asociados con la elevada humedad del grano.

Valor agronómico

Más allá de la ecuación económica, Apronor remarcó la importancia del maíz dentro de los sistemas productivos del NOA. Su rastrojo contribuye a proteger el suelo frente a la erosión hídrica, mejorar la infiltración y aumentar la materia orgánica.

La entidad también destacó su papel en las rotaciones y como herramienta para disminuir la presión de algunas plagas, entre ellas el picudo negro de la soja. Una reducción del área maicera por falta de rentabilidad podría afectar la sustentabilidad de los sistemas agrícolas.

De cara a 2026/27, Apronor considera que será necesario administrar los riesgos sanitarios y climáticos. Una primavera húmeda y la posible persistencia de presión de chicharrita obligarán a seguir de cerca los lotes.

Para Apronor, allí aparece una de las principales contradicciones del maíz en el NOA: desde el punto de vista agronómico es un cultivo necesario para sostener las rotaciones y cuidar los suelos, pero la ecuación económica desalienta su inclusión. Cuando el margen se vuelve negativo, el productor termina obligado a reducir superficie o buscar alternativas, aun cuando eso pueda comprometer la sustentabilidad del sistema en

el mediano plazo.

Menos productores

Para Apronor, las dificultades económicas trascienden una campaña y responden a problemas estructurales: distancia a los puertos, costos de transporte, presión fiscal y acceso al financiamiento.

“Cada año que pasa quedan menos productores en pie. Producir a más de 900 kilómetros de los puertos, con condiciones climáticas adversas, una presión fiscal asfixiante, sin líneas de crédito accesibles y con costos logísticos confiscatorios, transforma al norte en una picadora de capital de trabajo”, afirmó Macarena Ramos, vicepresidenta de Apronor.

La dirigente agregó que “el negocio maicero hoy tiene nula rentabilidad y pone en riesgo la rotación indispensable para nuestros suelos”, y reclamó previsibilidad, reglas claras y políticas estructurales para sostener el desarrollo productivo del norte.

ExpoBra NOA 2026

Miércoles, 16 de Septiembre
Remate TV - NOA
 Invernada y Cría.

7.000 Cabezas

Jueves, 17 de Septiembre
Remate de las Exposiciones
 Reproductores

Manuel Molejón 11 5409-0033 / Martín Montiel 3816 44-0446

Colombo y Magliano S.A.
 Desde 1939

El alquiler complica los resultados

Según Apronor, la ecuación del maíz se vuelve más ajustada en campos arrendados. A los costos de implantación, cosecha y sanidad se suma el arrendamiento, mientras que el flete absorbe una parte importante del valor del grano. En ese escenario, incluso buenos rindes pueden no alcanzar para asegurar un margen positivo.



El 33 % del volumen de cada camión se destina al flete.

—Exportaciones

Récord de las economías regionales

Entre enero y julio generaron US\$ 5.757 millones.

Las exportaciones de las economías regionales alcanzaron entre enero y julio de 2026 un máximo histórico en valor y volumen, según datos del INDEC.

En los primeros siete meses del año se exportaron productos por US\$ 5.757 M, un 12 % más que en igual período de 2025. En volumen, se alcanzaron 4,37 Mt, con un

crecimiento interanual del 6,5 %. El precio promedio de exportación se ubicó en US\$ 1.315 por tonelada, un 5,2 % por encima del año anterior y tres veces superior al promedio obtenido por el resto de la agroindustria.

El registro superó además el anterior máximo para el período enero-julio, alcanzado en 2013. Frente a aquella marca, el valor exportado durante este año resultó un 6,3 % mayor.

Entre los complejos que

lograron sus mejores valores desde 2004 se destacaron acuicultura y pesca, con US\$ 1.379,5 M; hortalizas pesadas, con US\$ 385,8 M; legumbres, con US\$ 285,9 M; y apicultura, con US\$ 202,6 M.

En conjunto, las economías regionales aportaron US\$ 615 millones adicionales respecto de los primeros siete meses de 2025.

Brasil, Estados Unidos y China fueron los principales destinos de estas exportaciones.

De perros y otros temas

Por: **Walter Octavio Chihán**
Médico veterinario

wchihanface



@wchihan



Garrapatas: el problema también está en el ambiente

● La proliferación aumenta durante los meses cálidos y puede alcanzar tanto a los animales como a viviendas y jardines.

En determinadas épocas del año aumentan las consultas por la proliferación de garrapatas. El problema no se limita a los animales; también pueden observarse desplazándose por paredes, patios y jardines, incluso en viviendas donde no hay mascotas.

Las garrapatas son ectoparásitos hematófagos, es decir, se alimentan de sangre. Parasitan a numerosas especies domésticas y existen distintas variedades, muchas de ellas con preferencia por determinados hospedadores, entre ellos perros, aves de corral y algunas mascotas de sangre fría, como las tortugas.

La hematofagia acompaña todo el ciclo de vida de estos parásitos y, cuando las condiciones ambientales son favorables, su presencia puede transformarse rápidamente en un problema sanitario y doméstico.

En los perros

En los perros, una de las especies más frecuentes es *Rhipicephalus sanguineus*, conocida como la garrapata común del perro y ampliamente distribuida en el territorio nacional.

Su ciclo biológico completo puede durar entre 45 y 160 días. Existen además diferencias visibles entre machos y hembras: las hembras son de mayor tamaño y de color marrón verdoso, mientras que los machos son más pequeños y presentan tonalidades pardo rojizas.

Para multiplicarse la especie *Rhipicephalus sanguineus* necesita temperaturas de entre 20 y 39 grados centígrados y una humedad relativamente elevada. Esta combinación explica por qué su presencia suele intensificarse principalmente durante el período estival.

El problema, sin embargo, no depende solamente



de que haya un perro dentro de la vivienda. Las condiciones del ambiente también influyen en la aparición y multiplicación de estos parásitos.

En los barrios

En sectores de Salta próximos a cerros y pastizales, las garrapatas pueden desplazarse desde el ambiente hacia patios y viviendas. Por eso no resulta extraño encontrarlas incluso en casas en las cuales no hay animales.

En zonas urbanas como Tres Cerritos, la proximidad con el cerro San Bernardo y áreas de pastizales ofrece condiciones donde las hembras pueden depositar gran cantidad de huevos. Tanto las formas larvianas como las adultas poseen una importante capacidad de desplazamiento y pueden avanzar hacia jardines y viviendas buscando dónde alimentarse.

Las larvas presentan tres pares de patas, mientras que los ejemplares adultos poseen cuatro. Esa movilidad explica por qué pueden observarse caminando por paredes y otras superficies y genera, muchas veces, la impresión

equivocada de que “vuelan”.

También se observan situaciones particulares en barrios como Ciudad del Milagro, donde pueden encontrarse huevos adheridos a paredes o formas larvianas y adultas desplazándose por ellas.

En algunos casos aparece una garrapata diferente de la común del perro, más oscura, redondeada y pequeña. Esta variedad también puede afectar la salud de los animales, especialmente de los cachorros.

El ambiente

Cuando la infestación alcanza el entorno de la vivienda, tratar solamente al animal no resulta suficiente. El control debe contemplar simultáneamente a la mascota y a los lugares donde las garrapatas pueden refugiarse, reproducirse o desplazarse.

Sobre los animales pueden utilizarse garrapaticidas con buen poder residual. En el ambiente, el manejo puede complementarse mediante fumigaciones o aplicaciones con rociadores manuales, utilizando productos adecuados para el control de

estos parásitos.

El objetivo es reducir la población presente no sólo sobre el perro, sino también en patios, paredes, jardines y otros espacios donde puedan encontrarse huevos, larvas o adultos.

Doble control

La aparición masiva de garrapatas durante los meses de mayor temperatura no debe interpretarse únicamente como un problema del animal parasitado. Parte del ciclo puede desarrollarse en el ambiente y desde allí producir nuevas infestaciones.

Por eso, frente a una presencia importante, la estrategia debe ser integral. Tratar al perro sin intervenir sobre el entorno puede dejar una población suficiente como para reiniciar rápidamente el ciclo.

La combinación de calor, humedad, vegetación y disponibilidad de hospedadores favorece su multiplicación. El control temprano, tanto sobre los animales como en el ambiente, permite reducir la proliferación y evitar que la infestación alcance niveles difíciles de manejar dentro de las viviendas.

Biotecnología



La edición génica abre una vía contra el Fusarium en el cultivo de banana

● Se utilizó CRISPR para llevar adelante la investigación.

Investigadores de la Empresa Brasileña de Investigación Agropecuaria (Embrapa) y de la Universidad Federal del Recôncavo da Bahia, Brasil, identificaron un mecanismo genético que vuelve a las plantas de banana más susceptibles a la marchitez por *Fusarium*.

Según informó ISAAA, el trabajo se concentró en el gen MusaDMR6 de la variedad Prata-Anô, infectada con *Fusarium oxysporum* f. sp. cubense. Los científicos determinaron que ese gen puede convertirse en un blanco para la edición génica y abrir una nueva vía hacia materiales con mayor resistencia a la enfermedad.

Respuesta debilitada

Para seguir la evolución de la infección, los investigadores inocularon plantas jóvenes de banana y tomaron muestras de tejido durante las primeras 72 horas, con el objetivo de medir la actividad genética y observar el daño celular que se produjo por la inoculación.

Aunque las raíces desarrollaron barreras físicas de defensa, el hongo logró superarla. A los 90 días, el 80 por ciento del tejido analizado presentaba una severa pudrición interna.

El dato más relevante apareció a las 72 horas de la infección. En ese momento

aumentó marcadamente la actividad de MusaDMR6 y, en lugar de favorecer la defensa, el gen redujo la respuesta inmune de la planta, facilitando el avance del patógeno.

El comportamiento ya había sido asociado con infecciones bacterianas en banana, pero el estudio demostró por primera vez que MusaDMR6 responde de manera similar frente a un ataque fúngico.

Objetivo CRISPR

A partir de este hallazgo, los investigadores plantean utilizar herramientas de edición génica como CRISPR para inactivar MusaDMR6 y “cerrar” esa puerta genética aprovechada por el hongo.

La estrategia permitiría recuperar la respuesta inmune natural de la planta sin introducir ADN extraño ni depender de los tiempos del cruzamiento convencional.

Para los investigadores, la identificación de MusaDMR6 como gen de susceptibilidad ofrece un blanco concreto para futuras estrategias de mejoramiento. El paso siguiente será comprobar si su edición permite obtener plantas con mayor resistencia sin afectar su desarrollo ni productividad.

El trabajo identifica así un blanco concreto para avanzar en el desarrollo de bananeras resistentes a *Fusarium*, una alternativa que podría contribuir a disminuir las pérdidas ocasionadas por la enfermedad y reducir la dependencia de productos químicos para su manejo.

Equinos



El Senasa estableció nuevas condiciones para la identificación, documentación sanitaria y movimiento de equinos en el país, con la incorporación obligatoria del microchip y un proceso gradual de digitalización de la documentación. La actualización -Resolución 831/2026- busca fortalecer la trazabilidad, mejorar la prevención sanitaria y agilizar los controles en los traslados.

Uno de los principales cambios comenzará a regir el 1 de marzo de 2027, cuando todos los equinos que sean movilizados deberán estar identificados mediante un transpondedor electrónico inyectable, conocido como microchip.

El dispositivo deberá colocarse en el tercio medio del lado izquierdo del cuello del animal y cumplir con las especificaciones técnicas establecidas previamente por el organismo sanitario. La identificación tendrá que quedar registrada en el Sistema Integrado de Gestión de Sanidad Animal (SIGSA) y el trámite podrá realizarse mediante aplicaciones digitales oficialmente homologadas, por autogestión o en las oficinas del Senasa.

La lectura y verificación del microchip será requerida en diferentes instancias de la

Los caballos deberán tener microchip para ser trasladados

● Senasa también avanza en el reemplazo de las libretas sanitarias.

vida sanitaria y los movimientos del animal. Entre ellas, la toma de muestras serológicas necesarias para un traslado, el alta de la Libreta Sanitaria o del Pasaporte Equino, la realización de tratamientos veterinarios, los movimientos internacionales y el ingreso a la zona libre de Anemia Infecciosa Equina (AIE).

La identificación individual quedará vinculada con la información sanitaria del ejemplar y permitirá mejorar su seguimiento durante los desplazamientos.

Documentación digital

El segundo cambio importante es la progresiva eli-

minación de los documentos en papel. Senasa aprobó la Libreta Sanitaria Equina Digital (LSED), la que deberá gestionarse en el SIGSA, mediante autogestión o a través de aplicaciones autorizadas.

También fue aprobado el

Fechas clave

Desde el 31 de diciembre de 2026 dejarán de emitirse libretas sanitarias en papel. El 1 de marzo de 2027 será obligatorio el microchip y desde 2028 registrará la documentación digital.

2028, en tanto, la LSED y el PED serán los únicos documentos sanitarios válidos para respaldar los movimientos.

Cómo se moverán

Para los traslados en el territorio nacional, los animales quedarán amparados por la LSED o el PED. El nuevo sistema incorporará además el registro geolocalizado del establecimiento de destino mediante una aplicación móvil.

El Documento de Tránsito electrónico (DT-e) continuará utilizándose en determinados casos específicos.

Seguirá siendo obligatorio para movimientos relacionados con exportación o importación de animales, provisión de equinos destinados a faena de exportación e ingreso a la zona libre de Anemia Infecciosa Equina.

Según informó Senasa, el nuevo esquema fue trabajado con entidades relacionadas con la actividad hípica y sectores que realizan frecuentes movimientos de equinos, además de colegios y consejos veterinarios.

El objetivo es contar con una identificación individual más precisa, facilitar los controles sanitarios y disponer rápidamente de información ante una emergencia.

Agenda

● **Hasta el 20 de septiembre.** 121ª Expo Rural Prado. Predio de la Asociación Rural del Uruguay, Montevideo, Uruguay. Organiza: Asociación Rural del Uruguay. Informes: expoprado.com.

● **15 al 17 de septiembre.** ExpoBra NOA 2026. La Banda, Santiago del Estero. Organiza: Asociación Braford Argentina. Informes: www.braford.org.ar/expo-bra-noa-2026.

● **15 al 18 de septiembre.** Tecno Fidta 2026. La Rural Predio Ferial – CABA. Organiza: Messe Frankfurt, Asociación Argentina de Tecnólogos Alimentarios. Informes: tecnofidta.ar.messefrankfurt.com.

● **18 de septiembre.** Exposición Senepol Argentina 2026. Predio ferial, Corrientes. Organiza: Senepol Argentina. Informes: senepol.org.ar.

● **22 de septiembre.** China DaySalta 2026. Aula Magna UCASAL À Salta. Organiza: Cámara Argentino China. Informes: chinaday.com.ar.

● **23 al 25 de septiembre.** Congreso Internacional de Drones 2026. Sociedad Rural de Tucumán. Organiza: Sociedad Rural de Tucumán, INTA, Kampu SRL. Informes: congresodronesarg.com.

● **24 de septiembre.** XV Fórum Nacional de Agrognegocios. “El Nuevo Poder del Agro Argentino”. Alvear Icon Hotel, CABA. Organiza: LIDE Argentina. Informes: lideargentina.com.

● **24 al 27 de septiembre.** Expo Agro Ganadera 2026. Sociedad Rural de Tucumán, San Miguel de Tucumán. Organiza: Sociedad Rural de Tucumán. Informes: exporural-tucuman.com.ar.

● **24 al 27 de septiembre.** Congreso Ateneo CRA 2026. Sociedad Rural de Tucumán. Organiza: Ateneo CRA. Informes: srt.org.ar.

● **5 y 6 de octubre.** Agrotech Colombia 2026. Centro de Eventos Valle del Pacífico, Cali, Colombia. Organiza: Tecnicaña. Informes: eventos.tecnica.org.

● **6 al 8 de octubre.** Nacional Primavera Braford 2026. Margarita Belén, Chaco. Promociona: Asociación Braford Argentina. Informes: braford.org.ar.