

El “otro agro” exporta más, pero con márgenes más ajustados

Un informe del IERAL advierte que las economías regionales -el “otro agro”- llegan a 2026 con más volumen vendido al exterior, pero con precios reales más bajos, menor impulso cambiario y fuertes diferencias entre productos. **Pág: 4**



GERENTE RRII DE BIOGÉNESIS BAGÓ

Miguel Giménez Zapiola
“Hay que mejorar la
productividad y mejorar
los índices en Argentina”.

:2



DÍA DEL ÁRBOL

**Los lapachos,
un orgullo
bien de los
salteños**

:3

CULTIVOS

**Herramienta
para evaluar
el impacto de
El Niño**

:5

GANADERÍA

**Promueven
sistemas de
integración on
bosque nativo**

:8

Industria veterinaria

Biogénesis Bagó observa un escenario favorable para la actividad ganadera, impulsado por la demanda internacional de carne y por la posibilidad de que Argentina y el Mercosur amplíen su participación en los mercados externos. En ese contexto, la empresa advierte más predisposición de los productores a incorporar tecnología y mejorar los planes sanitarios.

En la Expo Rural Salteña, Miguel Giménez Zapiola, gerente de Relaciones Institucionales y Comerciales de la compañía (foto), señaló que hay más consultas vinculadas con productividad y manejo sanitario dentro de los establecimientos. “Desde la compañía vemos cómo lo está viviendo el productor, que sigue de cerca los precios, la firme demanda internacional de carne y la capacidad de Argentina para abastecer el consumo interno y la exportación”, explicó. En esa línea, afirmó que la perspectiva es positiva y que se percibe en el interés por trabajar “tranqueras adentro” para mejorar los índices productivos.

También remarcó que existe una discusión central vinculada con la preservación de los mercados internacionales y el estatus sanitario del país. “Son las conversaciones que tenemos sobre la importancia de preservar mercados, y de eso se trata cuando hablamos de estatus sanitario”, indicó.

Más tecnología

Giménez Zapiola explicó que Biogénesis Bagó fue ampliando su campo de acción a lo largo de los años. Nació enfocada principalmente en prevención, productos biológicos y biotecnología, pero luego incorporó nuevas áreas vinculadas con la producción ganadera.

“Nuestra empresa nace como un laboratorio esencialmente de prevención, muy enfocado en el desarrollo de biológicos y biotecnología. Pero, con los años, además de pasar de ser un laboratorio regional a una compañía global, fuimos desarrollando una amplia paleta en el área farmacológica”, detalló.

Entre sus principales líneas mencionó la prevención y los biológicos, además del área reproductiva. En este último punto, destacó el manejo hormonal y los protocolos destinados a

Más tecnología para aprovechar una oportunidad global

● En un escenario favorable para la carne, desde Biogénesis Bagó remarcan la importancia de sostener el estatus sanitario y aplicar la tecnología disponible.



ordenar la reproducción, aspectos que se relacionan con el manejo nutricional y los planes sanitarios.

También se refirió a servicios de diagnóstico a través de Laboratorio Azul, a productos de Datamars vinculados con identificación, trazabilidad y gestión de información, y a FerAppease, orientado al bienestar animal en bovinos.

La posibilidad de aumentar la producción de carne aparece, además, en un escenario internacional de menor disponibilidad de ganado. “A nivel global viene descendiendo el stock bovino y, a nivel local, por diferentes cuestiones climáticas y políticas, también bajó mucho el stock. Pero la región Mercosur es la región del mundo que puede llegar a abastecer la gran demanda internacional”, sostuvo.

En ese sentido, destacó que la ganadería requiere plazos diferentes a los de otras producciones animales. “Entendemos el ciclo biológico, que no es del cerdo ni el del pollo, donde invirtiendo en tecnología hay una rápida respuesta. En esto todo es más lento”, señaló.



Prevención y mercados

Giménez Zapiola destacó que la capacidad de respuesta sanitaria no depende solo de la industria, sino de un esquema más amplio de prevención y remarcó que Argentina cuenta con herramientas tecnológicas, controles de calidad y servicios sanitarios que permiten actuar frente a eventuales amenazas externas.

Para la compañía, ese entramado es una de las razones por las que el país logró construir confianza en los mercados internacionales. Mantener ese nivel de prevención, señaló, será clave para cuidar el acceso comercial, sostener la diferenciación ganadera argentina y evitar retrocesos en calidad sanitaria frente a nuevos desafíos.

De todos modos, dijo que observa una mayor apertura entre los productores. “La percepción que tenemos es de mucha permeabilidad a la información, a la utilización de más planes sanitarios y a una mayor inversión en tecnología, por la relación costo-beneficio”.

Porcinos y nuevas líneas

“A principios de año hicimos el lanzamiento de la línea de porcinos y ahí tenemos básicamente productos para el manejo de la reproducción en cerdos”, explicó Giménez Zapiola. Según anticipó, la firma busca ampliar esa línea porque considera que la actividad tiene capacidad de respuesta para proveer carnes rápidamente, en forma intensiva y con aplicación de tecnología.

También adelantó que trabajan en el desarrollo de vacunas para ese sector.

Estatus sanitario

Otro de los ejes planteados fue la importancia del estatus sanitario argentino como llave de ingreso a los mercados. “Argentina muestra estatus sanitarios sólidos. Como siempre, hay cosas para mejorar, pero eso nos

está permitiendo ingresar a mercados impensados, ampliar nuestra posibilidad de oferta e ingreso”, afirmó.

En ese marco, destacó la ventaja comparativa frente a competidores regionales y mencionó el interés de distintas regiones por la experiencia argentina en prevención y control de enfermedades. Según indicó, hay consultas desde el norte de África, China y Europa por los sucesos vinculados con fiebre aftosa.

Giménez Zapiola remarcó que Biogénesis Bagó se posiciona como referente mundial en vacunas y como banco de antígenos. Además, señaló que la compañía impulsa proyectos de transferencia tecnológica para construir laboratorios fuera del país.

“Hoy estamos desarrollando en Arabia Saudita un laboratorio de alta tecnología que será proveedor regional de vacuna antiaftosa de calidad World Class. Lo mismo está sucediendo en Corea del Sur”, señaló.

Respuesta y regulación

Uno de los aspectos que destacó fue la capacidad de la industria para responder ante la eventual aparición de enfermedades o cepas provenientes de otras regiones. Como ejemplo, mencionó una variante exótica de fiebre aftosa conocida como South African Territories (SAT), que pasó de Sudáfrica a China.

Según sostuvo, Argentina cuenta con capacidad tecnológica para producir vacunas frente a distintas variantes. “Las podemos realizar en Argentina con altos niveles de calidad, controles y tecnología”, afirmó.

Por último, se refirió a los cambios regulatorios que atravesó la sanidad animal en Argentina y señaló que la compañía se adaptará a las disposiciones oficiales. Sin embargo, planteó la necesidad de que cualquier modificación mantenga altos estándares de calidad y control. “Lo que siempre pregonamos, y lo han dicho mucho desde las gremiales, es que no hay que nivelar para abajo sino para arriba en lo que es calidad de productos y controles”, sostuvo.

Para la empresa, preservar esos estándares resulta central para mantener la confianza que Argentina construyó en los mercados internacionales.

Autor: Belisario Saravia Olmos, El Tribuno Campo, editor.

Día del Árbol

Sin duda, estos árboles son una de las joyas del reino vegetal y engalanan no solo nuestros bosques, ya que su belleza los llevó a los jardines, plazas, parques y muchos montes implantados de nuestro país. Su floración intensa y vistosa nos caracteriza y es parte de nuestra cultura. En Salta son frecuentes los lapachos rosados (*Handroanthus impetiginosus*), con mucha variabilidad en tonalidades, desde unos rosas muy intensos, casi fucsias, hasta unos tonos muy claritos de rosa. Una forma de lapacho rosado directamente produce hermosas flores blancas. Como este carácter es muy difícil de heredar por semillas, estos hermosos lapachos blancos se propagan por injerto. Todas las floraciones tienen un suave y agradable perfume.

Amarillos

En cuanto a los amarillos, la situación es bastante más complicada. Convivimos con cinco especies, cuatro nativas y una brasilera. El amarillo más frecuente hoy en calles del NOA es *Handroanthus chrysotrichum*, propio del sur de Brasil, de intensa floración a corta edad y un tamaño de alrededor de 5 m en total, lo que lo hace elegible para muchas situaciones urbanas.

Luego, la más plantada es *H. ochraceus*, frecuente todavía en las selvas del norte de Salta y de un porte de alrededor de 20 m.

Un poco más en la selva de altura, a los 1400 o 1500 m s. n. m. aparece un árbol de menor tamaño, *Handroanthus lapacho*, que en algunos casos es cultivado o propagado por injerto por su intensa floración y el mayor tamaño de sus hojas, aunque se evidencia en alguno de estos ejemplares injertados una moderada incompatibilidad retardada hasta 10 o 15 años. Seguramente esta especie permitiría buenos resultados en áreas más frías.

Otros dos lapachos amarillos son la hermosa *Tabebuia aurea*, o paratodo, que en Salta habita un pequeño sector cercano a Orán, resistente a incendios forestales moderados y suelos secos, con una gruesa corteza defensiva que hace que en algunos de los sitios que habita en Sudamérica se lo denomine "alcornoque". Es muy poco cultivada, de crecimiento muy lento, pero realmente una belleza ornamental. Esta especie, por ejemplo, adorna con excelencia el



El lapacho, un árbol que es un orgullo muy propio de los salteños

● El autor lo señala como una especie inseparable del paisaje e identidad salteña.

parque del Tercer Anillo de la bella Ciudad de Santa Cruz en Bolivia.

Por último tenemos otra belleza dorada, el "Palo Cruz" de nuestro chaco salteño (*Tabebuia nodosa*). Con hojas muy diferentes a las demás especies y con la virtud de florecer justo antes de las primeras lluvias de primavera y crecer en suelos muy duros e inundables.

En las últimas décadas se han incorporado al cultivo en Salta, un par de especies más. Un lapacho siempre blanco de semillas, sensible al frío, *Tabebuia roseo alba* y uno de floración verde flúo que también merece integrarse al grupo, se trata de *Cibystax antisiphylitica*, nativo de las Sierras de Calilegua en Jujuy, descubierto allí por el recordado Ing. Roberto Neumann y desde ese momento poniéndose en cultivo

Mirar el paisaje cercano

Más de un siglo después que se estableciera el Día del Árbol, la fecha conserva plena vigencia. La expansión urbana, desmontes, incendios forestales y pérdida de biodiversidad, obliga a volver la mirada sobre los árboles del entorno y permite reconocer su papel ambiental, cultural y paisajístico. El lapacho ocupa un lugar especial en la memoria colectiva de Salta. Su floración anuncia cambios de estación,

en varias localidades del norte.

Sepan disculpar los lectores la abundancia de nombres científicos, y para colmo debo comentarles que de las cien *Tabebuias* que original-

colorea calles y cerros, y es parte de una postal que vecinos y visitantes identifican rápidamente con el norte argentino. Celebrar el Día del Árbol también implica preguntarse qué especies se protegen, cuáles se plantan y cómo se integran al crecimiento de las ciudades. En esa reflexión, los árboles nativos y emblemáticos tienen un valor que va mucho más allá de lo ornamental.

mente manejábamos los botánicos como distribuidas por todas las Américas entre Argentina y México, los especialistas interpretaron recientemente que en realidad se trataba de tres géneros:

Tabebuia, *Handroanthus* y *Roseodendron*. (el lapacho verde siempre estuvo aparte). Pero, más allá de todas estas complejidades, los lapachos son una parte muy importante de nuestro entorno, y de nuestra cultura.

También han sido y son una madera dura de excelencia, apta para carrocerías, marcos y pisos. Su ciclo comercial forestal es de alrededor de 40 a 50 años, por lo que no han ocurrido plantaciones comerciales salvo en muy pequeños lotes, y solo algunos enriquecimientos de bosques nativos. Su corteza interna es tónica y medicinal, recuerdo haber visto botellas de "Lapachol" en todas las farmacias hace algunos años.

Rosados

La intensidad de las floraciones del rosado, están ligadas a la existencia previa de una sequía y temperaturas invernales bien marcadas. Esto produce que en algunos parques, al regarse plantines florales u otras especies en la base de los árboles, estos respondan con poco o nada de floración. Algo similar ocurre en el norte de la provincia donde los años con inviernos más templados implican floraciones escasas o ausentes.

Cabe mencionar también que en Argentina, el Instituto de Floricultura del INTA, desarrolló hace una década, mediante cruzamientos entre varias especies una serie de clones con hermosos atri-

butos, como la floración muy precoz, plantas de porte más chico y tonalidades combinadas en una serie de materiales que lamentablemente no se difundieron mucho hasta el momento.

Una de las especies llamativas del mundo es la *Tabebuia haemantha*, de flores bien rojas, propia de los bosques secos de Puerto Rico. Cruzamientos de esta especie con otras han producido por ejemplo el clon "Carib Queen" de un rojo profundo, hermoso y colorido si los hay.

Otro detalle de jardinería de los lapachos rosados que merece tenerse en cuenta es una enfermedad, a veces muy frecuente, que se manifiesta en un amontonamiento de ramitas en la copa, formando un sector pequeño y bien diferenciado, pudiendo existir varios por árbol. Este problema se llama "Escoba de Brujas" y debe combatirse con la poda de las partes afectadas, junto a la desinfección de los elementos de corte.

Como puede apreciarse, la palabrita lapacho, contiene una puerta a nuestro interior, a nuestra América y a las inquietudes científicas. Encierra un mundo brillante y colorido, que tiene facetas en lo maderero y comercial, en lo medicinal y en lo ornamental. Es un mundo muy diverso, que cruza las Américas llamándose lapacho, ipé, tajibo y guayacán, según el sitio, y les aseguro que todavía está lleno de sorpresas muy valiosas.

La decisión de plantar

Conviene entonces asesorarse bien, pues esta gran diversidad de colores, tamaños y cualidades merece una atenta mirada antes de plantar. Los rosados están muy buenos para avenidas y espacios verdes, pero no tanto para veredas pues tienen un tamaño muy grande. En cambio el lapachito brasilero que mencionamos aquí puede acomodarse muy bien hasta en un pasaje estrecho.

Vaya entonces esta sencilla nota, teniendo en cuenta que hace 126 años, el Consejo Nacional de Educación, por iniciativa del Ministro Estanislao Zeballos estableció el 29 de agosto de cada año como Día del Árbol en Argentina en conmemoración de esta fecha, y como homenaje a un árbol que es parte inseparable de nosotros en serio!!

Autor: Ing. Agr. Carlos Alberto Suárez, viveroforestal@gmail.com.

Economías regionales

El “otro agro” exporta más, pero con un escenario menos favorable

● Para el IERAL las producciones del interior atraviesan una etapa marcada por menor tipo de cambio real y precios externos más débiles.

Un informe del IERAL hace foco en las economías regionales, definiéndolas como el “otro agro”: producciones del interior que suelen quedar fuera de la mirada concentrada en soja, maíz, trigo o carne, pero resultan decisivas para muchas provincias.

El trabajo de Jorge Day, responsable de la sección Regional de la entidad, advierte que estas actividades enfrentan un escenario menos favorable que el de años atrás. El diagnóstico combina tipo de cambio real más bajo, precios de exportación débiles y una recuperación importante, aunque muy desigual entre productos.

Ese universo incluye vinos, frutas, legumbres, ajo, arroz, yerba mate, jugos, aceite de oliva y otros productos agroindustriales. Muchas de estas actividades operan con escalas menores, están más alejadas de los puertos, utilizan más mano de obra y venden productos con calidades y destinos diferentes.

Cambio de escenario

Durante buena parte de los

2000, esas actividades tuvieron un contexto favorable. El dólar era caro en términos reales y los precios externos tendían a crecer. El informe recuerda que en 2007 el tipo de cambio equivalía a más de \$2.500 actuales.

Hoy ocurre casi lo contrario. El dólar real se mantiene bajo y los precios de exportación, descontada la inflación de EE. UU., están lejos de los máximos de comienzos de la década pasada. Según el IERAL, en el primer semestre de 2026 los precios promedio del conjunto analizado se ubicaron, en términos reales, alrededor de un tercio por debajo de los registrados en 2013.

La caída no responde a una única causa. Cada producto enfrenta mercados distintos, pero el informe identifica factores que se repiten: menor dinamismo de la demanda internacional, en especial de China, y aumento de la oferta mundial por mayores niveles de producción o por el ingreso de nuevos competidores.

En algunos casos, además, la baja del precio promedio puede estar vinculada a cambios en la composición

de las exportaciones, con mayor peso de productos o destinos de menor valor.

Sorpresa en las cantidades

Frente a ese cuadro, podría esperarse una reducción fuerte de las exportaciones. Pero los datos relevados por el IERAL muestran una particularidad: las cantidades exportadas se recuperaron luego de caer durante buena parte de la década pasada.

En el primer semestre de 2026, el índice agregado se ubicó en un nivel muy cercano al de 2013. El dato debe leerse con cuidado, porque la recuperación no fue homogénea. Algunos productos aumentaron sus volúmenes aun con precios más bajos, mientras otros siguieron retrocediendo.

En los casos de mejor desempeño, el informe menciona inversiones previas, mejoras de productividad, apertura de nuevos mercados o mayor inserción comercial. También influyen situaciones puntuales, como una menor oferta de competidores por problemas climáticos.

Sin embargo, esas venta-

nas no siempre son estructurales. Una mejora de precios originada en faltantes circunstanciales puede revertirse cuando otros países recomponen su producción. Del mismo modo, una actividad puede sostener o aumentar sus exportaciones usando capacidad instalada, aun con márgenes menores.

Por eso, advierte el análisis, mayores cantidades exportadas no necesariamente significan mayor rentabilidad. En algunos casos, el aumento de volumen puede ser una respuesta defensiva; en otros, una mejora genuina de competitividad.

Sectores bajo presión

Entre los productos con peor desempeño, el informe destaca vinos fraccionados y manzanas. Ambos muestran disminuciones en los volúmenes exportados y precios reales débiles. Cuando una situación de este tipo se prolonga, el ajuste se traslada hacia atrás dentro de la cadena productiva.

El caso del vino permite ver esa dinámica. Si una bodega recibe menos por el producto que vende, una

forma de amortiguar el deterioro de su margen es pagar menos por la uva. Así, parte del ajuste recae sobre el productor primario.

Algo similar ocurre en otras actividades frutícolas. Cuando el valor del producto final permanece comprimido, disminuye el precio que puede recibir el productor. Si la rentabilidad sigue deteriorándose, se reducen las inversiones y comienza a salir superficie de producción.

Esa pérdida de superficie es una señal preocupante, porque implica una contracción de la capacidad productiva y puede tener efectos duraderos sobre el empleo y la estructura económica regional.

El desafío hacia adelante

Hacia adelante, el informe no prevé que el tipo de cambio aporte una mejora sustancial de competitividad en el corto plazo. El escenario macroeconómico apunta a un dólar real bajo, por lo que las economías regionales difícilmente puedan descansar en una recuperación cambiaria.

En ese marco, algunas

mejoras recientes de precios no resultan contradictorias, pero sí frágiles. En varios casos parecen responder más a una oferta ajustada en otros países que a una expansión firme de la demanda internacional.

Una mejora impulsada por mayor demanda suele ser más persistente; una originada en faltantes transitorios puede desaparecer cuando la oferta mundial se normaliza. A la vez, las tensiones comerciales, los aranceles y la competencia agregan incertidumbre.

La síntesis del IERAL es que el “otro agro” llega a esta etapa con fortalezas y debilidades. Los precios reales y el tipo de cambio son menos favorables que en la década de 2000, pero las cantidades exportadas mostraron una recuperación mayor a la esperada.

El punto crítico es que esa mejora no alcanza a todos por igual. Algunas actividades parecen haber respondido con más volumen, apoyadas en inversiones previas, eficiencia o nuevos mercados. Otras, especialmente vinos y manzanas, continúan en un ajuste que golpea a los precios de la materia prima y a la superficie productiva.

De acuerdo con el análisis del IERAL, sin una mejora cambiaria significativa, el desempeño futuro dependerá menos del dólar y más de la productividad, los costos, la diferenciación y la capacidad de competir.

Vender más no alcanza

El IERAL plantea una advertencia: el aumento de cantidades exportadas no garantiza una mejora de rentabilidad. En varias economías regionales, los mayores volúmenes pueden convivir con precios reales bajos, costos elevados y márgenes más ajustados.

El desafío ya no pasa solo por exportar sino por hacerlo con eficiencia, diferenciación y mercados que paguen mejor. La competitividad depende cada vez más de decisiones productivas y comerciales, y menos de una mejora cambiaria general.



Cultivos

Una aplicación digital para evaluar el impacto de El Niño

● AgroENSO fue desarrollada por el CONICET y el INTA. Es de acceso libre.

Científicos del CONICET y el INTA crearon AgroENSO, una aplicación web de acceso libre que reúne información de los últimos 35 años para estimar el efecto de las distintas fases de El Niño-Oscilación del Sur (ENOS) sobre los principales cultivos extensivos del país.

El proyecto fue liderado por el investigador del CONICET Juan Pablo Monzón, con la colaboración de los investigadores del INTA Fernando Aramburu Merlos y Jorge Luis Mercau. La plataforma integra información climática con datos oficiales de rendimiento de seis cultivos: maíz, soja de primera, soja de segunda, trigo, cebada y girasol.

“El objetivo de AgroENSO es visualizar los rendimientos reales de diferentes cultivos que reporta todos

los años la Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca de la Nación, corregidos por su tendencia tecnológica, de forma que podamos verlos en función del fenómeno de El Niño”, indicó Monzón, quien trabaja en la Facultad de Ciencias Agrarias de la Universidad Nacional de Mar del Plata.

Una campaña bajo la lupa

La herramienta adquiere especial interés para la campaña 2026/27, en un contexto en el que las condiciones del Pacífico ecuatorial son consistentes con una fase cálida o El Niño. El Servicio Meteorológico Nacional señala una probabilidad cercana al 100 % de que esta fase se mantenga durante agosto, septiembre y octubre, mientras que las proyecciones de la Oficina Nacional de Administración Oceánica y Atmosférica de

los EEE. UU. (NOAA) anticipan un fortalecimiento del fenómeno hacia el último trimestre del año.

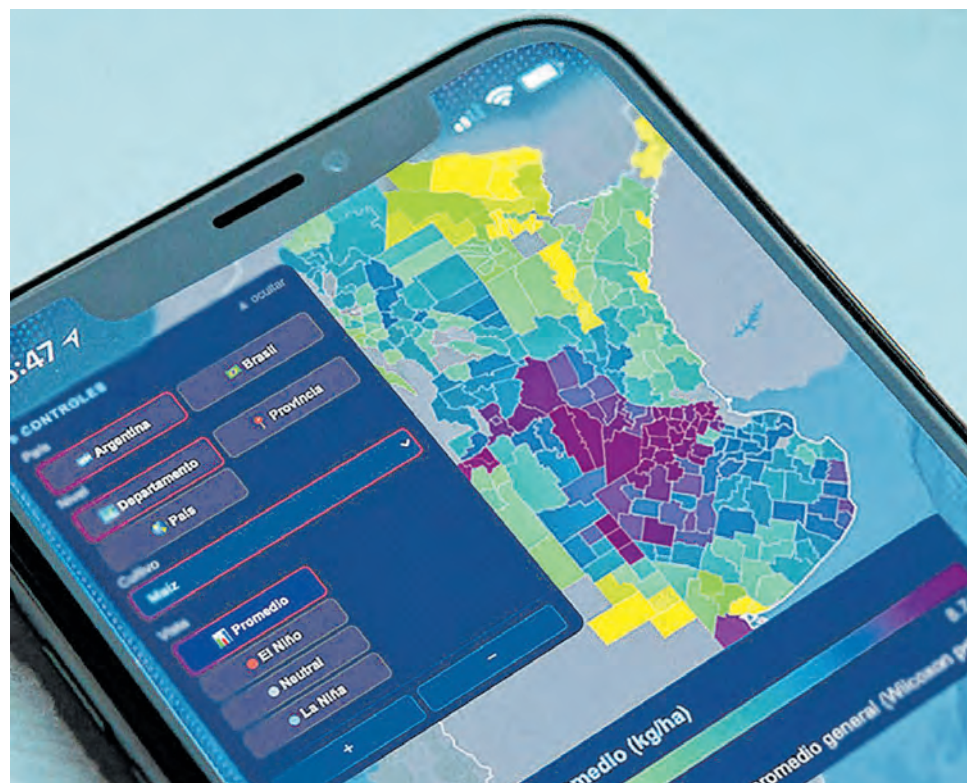
Uno de los principales aportes de AgroENSO es mostrar cómo cambia la respuesta de los cultivos según el territorio. Para eso, la plataforma corrige la tendencia de los rendimientos asociada a los avances tecnológicos y de manejo, de modo que las campañas de diferentes períodos puedan compararse y se identifique con mayor claridad la variabilidad vinculada al fenómeno climático.

A nivel nacional, el impacto se concentra de manera contundente en el maíz y la soja, mientras que los cultivos de invierno, como trigo y cebada, y el girasol no muestran una respuesta climática significativa. Sin embargo, la lectura promedio oculta fuertes diferencias regionales.

Señales locales

En maíz, el 33 % de los departamentos agrícolas presenta una señal climática significativa. Entre Ríos aparece como la provincia más sensible, con un desvío promedio de +17,1 % en fases Niño y picos de +24 % y +28 % en departamentos como Villaguay y Tala. En contraste, en regiones del sudeste bonaerense, NOA y NEA, la señal desaparece por completo.

Además de los promedios, los desarrolladores recomiendan observar la frecuencia de años buenos, un dato más útil para la



gestión del riesgo. De las 12 campañas El Niño registradas en la serie, el maíz nacional superó su rinde medio en 10 de ellas, mientras que la soja de primera lo hizo en 11. En cambio, durante las 14 campañas La Niña del registro, el rendimiento del maíz a nivel país solo logró superar el promedio general en 2 ocasiones.

“La herramienta es importante para conocer cuál puede ser el impacto de El Niño en cada uno de los departamentos o regiones de Argentina. En general, a nivel país, en lo que respecta al rendimiento de los cultivos de verano, vemos que hay un efecto positivo de El Niño y un impacto negativo

de La Niña, pero esto varía según cada partido de la Argentina. Lo que permite esta herramienta es poner en números cuál puede ser el impacto”, señaló Monzón.

Los autores de la aplicación coinciden en que “mirar el cielo sin medir el suelo es media herramienta”. AgroENSO funciona como un insumo retrospectivo para calibrar expectativas probabilísticas y planificar ajustes en el lote, cruzando la señal del mapa interactivo con datos clave como el agua útil a la siembra, la dinámica de napas y la posición en el paisaje.

Uso en el lote

De esta manera, el productor puede definir con mayor

precisión la fecha y proporción de siembra de maíz, planificar de forma anticipada la logística en bajos inundables o identificar si el ENOS carece de influencia directa en su zona de producción.

“El uso de AgroENSO se debe complementar, por supuesto, con otras tomas de información que debe realizar el productor a campo, como el tipo de suelo o el contenido de agua, pero nos permite contar con una nueva herramienta para cuantificar el efecto del fenómeno de El Niño a nivel lote”, concluyó Monzón.

AgroENSO puede consultarse de manera libre en agroenso.netlify.app.

—“Alimentos Argentinos”

Crecen las exportaciones con sello

● También crecieron las de sellos de origen y orgánico.

Las exportaciones realizadas bajo el sello “Alimentos Argentinos” crecieron durante el primer semestre, tanto en valor como en volumen, según informó la Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca de la Nación.

De acuerdo con datos de la Dirección Nacional de Alimentos y Desarrollo Regional, las ventas externas identificadas con esa marca aumentaron 15% interanual en valor, hasta alcanzar los

661 millones de dólares. En volumen, el incremento fue del 5%, con 317 mil toneladas exportadas.

El sello distingue alimentos y bebidas producidos en el país que cumplen requisitos diferenciales de calidad y agregación de valor. Se trata de una herramienta vinculada a la Marca País, orientada a mejorar la presencia argentina en mercados cada vez más exigentes en trazabilidad y origen.

Principales productos

Durante el período analizado, los principales productos exportados bajo el sello fueron la carne bovina en friada y envasada al vacío,

con operaciones por 221 millones de dólares; el maní y la pasta de maní, con 145 millones; los productos de papa prefritos y congelados, con 106 millones; el calamar, con 55 millones; y las peras frescas, con 43 millones.

Los cinco mercados de destino más importantes fueron Brasil, Países Bajos, Alemania, EE. UU. y Chile.

También mostraron resultados positivos las exportaciones asociadas a los sellos de Denominación de Origen (DO) e Indicación Geográfica (IG). En conjunto, estas ventas sumaron 43 millones de dólares y 30.100 toneladas durante el primer semestre de 2026.



En comparación con igual período del año anterior, el valor exportado bajo estas certificaciones creció 83,5%, mientras que el volumen aumentó 134,6%. Los productos más destacados

fueron la yerba mate, con 29 millones de dólares, y el té, con 14 millones.

Orgánicos en alza

En el caso del Sello Orgánico Argentina, las exportaciones

certificadas totalizaron 78.538 toneladas, con un incremento del 21% en volumen. Los principales productos fueron azúcar de caña, pera, manzana, vino y puré de pera.

Estados Unidos se mantuvo como el principal destino de los productos orgánicos argentinos, con 45.349 toneladas, seguido por Países Bajos, Alemania, Canadá y Reino Unido.

Desde la Secretaría destacaron que estos resultados reflejan el impacto de las políticas de diferenciación, que permiten a productores de distintas escalas y a las economías regionales transformar el esfuerzo productivo en mayor valor económico, reconocimiento internacional y acceso a nuevos mercados.

Soja



Emilio Satorre recibió el premio DONMARIO a la Excelencia en el Manejo de Soja.



La elección varietal debe considerar adversidades de cada zona.

Bajo el eje “El próximo salto de la soja: oportunidades para seguir empujando los rindes”, DONMARIO realizó su Jornada de Actualización Técnica (JAT), en la que se analizaron los desafíos agronómicos y tecnológicos de la próxima campaña.

La propuesta abordó la producción desde el conocimiento del ambiente, la elección de genética, las perspectivas climáticas, la calidad de implantación y la incorporación de nuevas tecnologías. Para regiones como el NOA, donde la variabilidad entre lotes y campañas es elevada, esos factores resultan decisivos.

Un concepto atravesó las exposiciones: con una superficie agrícola que prácticamente dejó de expandirse, buena parte del crecimiento deberá surgir de la capacidad de reducir brechas de rendimiento.

Brechas de rinde

Jerónimo Costanzi, gerente de Desarrollo de Autógamas de GDM, señaló que hoy hay una brecha cercana al 34 % a nivel nacional, entendida como la diferencia entre los rindes logrados y aquellos que podrían alcanzarse con una mejor combinación de ambiente, genética y manejo.

Según explicó, aproximadamente la mitad de la variabilidad del rendimiento está asociada a las características de cada sitio, mientras que el resto responde a las condiciones de cada campaña y a las decisiones de manejo.

La disponibilidad de agua, la presencia de napa, el cultivo antecesor, el suelo, la fecha de siembra, la den-

Ambiente, genética y manejo para buscar un nuevo salto en los rindes

● El salto productivo dependerá de decisiones ajustadas a cada lote.

sidad y la elección varietal aparecen entre los factores determinantes. La Red de Desarrollo GDM muestra que la presencia de napa puede aportar más de 500 kilos por hectárea y estabilizar rindes frente a restricciones hídricas.

La nutrición también aparece como una oportunidad. Una proporción importante de los suelos agrícolas presenta limitaciones de fósforo, azufre, potasio y micronutrientes, por lo que el análisis de suelo y una fertilización ajustada ganan relevancia. En ese esquema, la agricultura de precisión y el manejo sitio-específico permiten utilizar la variabilidad dentro del lote para ajustar genética, densidad y nutrición. “La nueva frontera productiva está dentro del lote”, resumió Costanzi.

Gerardo Rubio, investigador Superior del Conicet, señaló que el denominado “efecto sitio” explica el 48 % de la variabilidad de los rendimientos. Por eso, planteó complementar imágenes satelitales y ma-



Entrega del premio DONMARIO.

pas de rendimiento con información del suelo.

Genética para el norte

Matías Venece y Diego Reginoli, del equipo de Desarrollo, remarcaron que no existe una única genética capaz de responder igual en todos los ambientes.

La arquitectura de la planta, su capacidad de ramificación, la distribución de los nudos y la eficiencia reproductiva deben considerarse al definir densidad y

fecha de siembra. En zonas de alta variabilidad, como buena parte del norte argentino, esa elección resulta central para sostener estabilidad productiva.

Dentro del portfolio de la marca, DM 46E25 SE fue presentada como una variedad de amplia adaptación, con posibilidades de implantación en ambientes de baja, media y alta productividad y en diferentes fechas de siembra.

Para el NEA y NOA se

destacó DM 67K67 SCE, lanzamiento 2026 con tecnología Conkesta para el manejo de lepidópteros y que, según la compañía, presenta alto potencial de rendimiento.

La elección varietal también debe considerar adversidades de cada zona. En la jornada se indicó que una planta de yuyo colorado por m2 puede provocar pérdidas que parten del 11 % y pueden alcanzar el 40 %.

Clima y manejo

Otro eje estuvo puesto en las perspectivas climáticas. Adriana Kantolic, especialista en cultivos de la Facultad de Agronomía de la UBA, analizó un escenario de alta probabilidad de un evento Niño fuerte y advirtió que una mayor disponibilidad de agua no siempre implica mejores rendimientos.

Con lluvias intensas, elevada humedad y temperaturas superiores al promedio, el anegamiento puede transformarse en un problema. “La saturación del suelo reduce la disponibilidad de oxígeno, afecta la supervivencia de los nódulos y compromete la fijación biológica de nitrógeno”, señaló.

Kantolic también puso el foco en el estrés térmico y en la temperatura del canopeo. Una planta bien abastecida de agua puede mantener más fresco su canopeo mediante la transpiración, mientras que restricciones hídricas o físicas del suelo pueden elevar la temperatura de los tejidos.

Ante ese escenario, recomendó diversificar fechas de siembra y utilizar grupos de madurez y genotipos adaptados a cada ambiente. También destacó la importancia de conservar cober-

tura, controlar malezas y evitar compactaciones.

Implantación y datos

Enzo Cieri, gerente de Testing e Innovación de GDM, y Darío Cuesta, gerente comercial de DONMARIO Semillas, llevaron el análisis al momento de la implantación. La calidad de la semilla, expresada a través del poder germinativo y el vigor, constituye el punto de partida para conseguir un stand uniforme.

Cieri advirtió que “los tratamientos profesionales de semilla pueden potenciar una buena genética, pero no pueden compensar una semilla de mala calidad”. La regulación de la sembradora completa ese proceso: profundidad y contacto con la humedad disponible.

DONMARIO presentó SEEDQUALITY, un sistema de trazabilidad basado en códigos QR en los envases de semilla fiscalizada, que permite acceder a datos del lote, como poder germinativo, vigor, peso de mil semillas y calidad.

La última parte de la JAT estuvo dedicada a la agricultura digital, con herramientas como monitoreo, alertas sanitarias, dosificación variable y aplicaciones selectivas. Según se indicó, estas últimas permiten reducir el uso de insumos entre 65 % y 87 %.

La JAT dejó como eje central que el próximo salto productivo de la soja difícilmente provenga de una única tecnología. Para el NOA, el desafío pasa por integrar ambiente, genética, fecha de siembra, implantación y herramientas digitales para tomar decisiones ajustadas a cada lote.

De perros y otros temas

Por: **Walter Octavio Chihán**
Médico veterinario

wchihanface



@wchihan



Maravillas de la vida animal: amigos y familiares

● En distintas especies, la vida en grupo ayuda a encontrar alimento, criar, defenderse y construir vínculos duraderos.

Formar parte de un grupo puede ser decisivo para sobrevivir. En muchas especies, la compañía ayuda a encontrar alimento, buscar refugio, defender un territorio o criar a las crías. Pero las relaciones sociales entre animales no responden solo a la necesidad: también muestran vínculos estables, preferencias y formas de cooperación que sostienen la vida del grupo.

Caballos en busca de compañía: en estado salvaje o doméstico, los caballos tienen una fuerte necesidad de compañía. Los compañeros juegan, se llaman y salen juntos a pastar. Cuando viven en ambientes domésticos, pueden establecer vínculos no solo con otros caballos, sino también con vacas, burros y personas.

Aunque los hermanos suelen mantener una relación estrecha, al igual que los jóvenes de la misma edad, no existe un patrón fijo de amistad entre ellos. Tampoco se conoce por qué muestran tanto interés en tener compañeros. Al parecer, esos lazos ayudan a fortalecer un sentimiento de identidad dentro de las manadas salvajes.

Frotarse mutuamente con la nariz, lamerse y jugar son señales de conducta amistosa. Sin embargo, el acicalamiento mutuo, en el que los caballos se acarician la crin o se rascan las grupas, indica una vinculación más especial.

Cuando una persona cepilla la crin de un caballo doméstico, el animal puede intentar rascarle la espalda con los dientes, como si se tratara de otro miembro de su especie. Si esa conducta se reprime por interpretarla como un intento de mordida, el caballo suele mover la quijada y los labios como respuesta al cepillado.

Entre caballos salvajes, uno de los integrantes de una pareja de amigos suele actuar como líder. Por lo general es el más audaz o el de



mayor edad, si son parientes. A donde va uno, lo sigue el otro. Este comportamiento no expresa dominio, sino búsqueda de seguridad y compañía.

Esa red de relaciones puede influir en los movimientos de toda una manada, por ejemplo en la ruta elegida para buscar agua.

Guepardos en grupo: cuando los guepardos machos tienen alrededor de 18 meses, abandonan el hogar materno. Algunos vagan solos hasta alcanzar fuerza suficiente para ganar un territorio, pero muchos forman grupos con sus hermanos o con otros machos jóvenes.

Según se observa, vivir y cazar juntos les facilita establecerse y defender un área propia. La vida de los solitarios es más difícil. En la planicie del Serengeti, en el oriente de África, los territorios ocupados por grupos de guepardos jóvenes pueden rondar los 30 km².

Los conflictos entre machos nómadas y grupos dueños de un territorio pueden ser intensos. En una ocasión, científicos observaron la invasión de un área por tres guepardos errantes. Uno de ellos fue perseguido, atrapado y muerto por uno de los defensores.

Luego, los dueños dirigieron su atención hacia los otros dos intrusos. Después de un enfrentamiento, uno huyó y fue perseguido durante 1,5 kilómetros. El tercer invasor recibió heridas graves antes de que los defensores lo dejaran en paz.

En los guepardos es normal que los machos vivan separados de las hembras. Ellas suelen ser nómadas y recorren áreas de hasta 800 kilómetros cuadrados en busca de comida y sitios adecuados para criar a sus cachorros. Llevan una vida solitaria y rara vez se relacionan con otras hembras.

Papiones, redes de hembras: en los papiones, la sociedad se mantiene unida gracias a la fuerte relación entre las hembras, sus hijos y los machos adultos. Una manada está formada por grupos de hembras emparentadas. La mayor de ellas ocupa el rango más alto, y las demás se reúnen a su alrededor para descansar, acicalarse y dormir.

Aunque las hembras permanecen en los grupos donde nacieron, a veces se mezclan y juegan con integrantes de otros grupos. En algunos casos, incluso entablan relaciones muy cercanas con ellas.

Un macho adulto que busca pareja no puede ingresar de inmediato en esa sociedad. Antes debe realizar una paciente labor de acercamiento. Primero intenta romper la red de parientes y amigas que lo observa con desconfianza. Para lograrlo, entabla vínculo con una hembra, se sienta cerca de ella y le hace gestos amistosos.

Después de varios meses, puede acercarse lo suficiente como para acicalarla. Esa relación le permite vincularse con las parientes y amigas de la hembra, y eventualmente aparearse con una o más integrantes del grupo.

Las hembras preñadas y las recién paridas también forman relaciones especiales con machos adultos. Permanecen cerca de ellos cuando comen y descansan. En ocasiones, esos machos las defienden a ellas y a sus crías frente a otros miembros de la manada.

Así, entre caballos, guepardos y papiones, la vida social revela estrategias muy diferentes, pero una misma conclusión: en la naturaleza, los vínculos pueden ser tan importantes como la fuerza, la velocidad o el instinto.

Biotecnología



Utilizan edición genética para lograr tomates que puedan resistir mejor el frío

● Se logró mediante la técnica de edición genética CRISPR.

Investigadores de la Universidad Hebrea de Jerusalén desarrollaron tomates capaces de mantener una buena producción durante el invierno, aun cuando las bajas temperaturas dificultan la polinización. El avance fue logrado mediante edición genética con CRISPR y se encuentra todavía en etapa experimental.

Según publicó Agro-Bio, el trabajo apuntó a resolver uno de los problemas habituales del cultivo de tomate en condiciones frías. Al tratarse de una especie de clima cálido, su reproducción es especialmente sensible a las bajas temperaturas. Cuando el frío afecta la apertura de las anteras y la liberación del polen, la flor puede no ser fecundada y el ovario deja de desarrollarse.

Para superar ese obstáculo, los investigadores buscaron activar el crecimiento del fruto sin necesidad de fertilización. Ese fenómeno se conoce como partenocarpia y permite el desarrollo de frutos sin fecundación previa, que por lo general no contienen semillas.

La clave estuvo en una vía relacionada con la auxina, una hormona vegetal que participa en distintos procesos de crecimiento y desarrollo. Mediante CRISPR, el equipo intervino componentes de una vía regulatoria vinculada con esa hor-

mona, identificados como SIMIR167a y SIARF8B.

Al modificar ese mecanismo, el ovario pudo comenzar a desarrollarse independientemente de la fertilización. De esa manera, incluso cuando el frío afectó la polinización, las plantas editadas continuaron formando tomates.

Resultados en invierno

El siguiente paso fue comprobar si la estrategia funcionaba fuera de condiciones controladas. Para eso, los investigadores cultivaron las plantas en invernaderos sin calefacción durante el invierno, expuestas a temperaturas que normalmente limitan la formación de frutos.

Los resultados fueron significativos. Las plantas editadas produjeron alrededor de seis veces más frutos maduros que las plantas utilizadas como control. Además, alcanzaron una masa total de frutos maduros diez veces mayor.

El desarrollo muestra el potencial de la edición genética para enfrentar limitantes climáticas en cultivos sensibles. En este caso, la intervención sobre la vía miR167-ARF8 aparece como una estrategia de interés para sostener la producción de tomate cuando el frío restringe la reproducción normal de la planta.

De todos modos, la tecnología aún no está disponible comercialmente. Según la información publicada, no se iniciaron procesos de comercialización ni solicitudes regulatorias.

Ganadería

Asistencia para sistemas de MBGI

● El INTA asiste la formulación de 40 planes de manejo que integran producción ganadera y conservación del bosque nativo en 12 provincias.

Según el INTA Informa, especialistas del organismo brinda asistencia técnica para la formulación de 40 planes de Manejo de Bosques con Ganadería Integrada (MBGI) en 12 provincias. Se busca fortalecer la producción ganadera mediante prácticas que contribuyan a conservar la biodiversidad y los servicios ecosistémicos de los bosques nativos.

El trabajo se desarrolla en el marco de una Carta Acuerdo entre el INTA y la FAO, Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura. Forma parte del Proyecto Pagos por Resultados de REDD+ de la Argentina, cuyo objetivo es reducir la deforestación y la degradación de los bosques nativos mediante su manejo sostenible, al mismo tiempo que se promueve el desarrollo territorial.

Inversión y alcance

El proyecto es implementado por la FAO y la Subsecretaría de Ambiente de la Na-

ción y cuenta con financiamiento del Fondo Verde del Clima por US\$ 82 millones. En ese marco, los 40 planes de MBGI coordinados por el INTA concentran una inversión cercana a los US\$ 4,4 millones, destinada a la formulación de los planes y a su implementación en establecimientos productivos.

El enfoque de MBGI propone desarrollar sistemas en los que la producción ganadera y el aprovechamiento del bosque nativo convivan de manera planificada. La propuesta apunta a mejorar la sustentabilidad económica y ambiental, con beneficios vinculados a la fijación de carbono, la conservación de la biodiversidad, una mayor resiliencia frente a sequías y la adecuación a requisitos ambientales de mercados internacionales.

En la práctica, el esquema busca ordenar el uso del bosque dentro de cada establecimiento, definir cargas ganaderas compatibles con el ambiente y planificar inversiones que permitan producir sin avanzar sobre nuevas áreas. Para las pro-

vincias con bosque nativo, el desafío es compatibilizar la actividad económica con la conservación de recursos clave.

Conocimiento técnico

El coordinador del Programa Forestal Nacional del INTA, Pablo Peri, señaló que esta tarea representa una oportunidad para trasladar al territorio más de dos décadas de investigación desarrollada por el organismo. Indicó que el INTA viene generando conocimientos y soluciones tecnológicas con un enfoque sistémico para abordar agroecosistemas complejos, y que estos planes permitirán aplicar ese conocimiento directamente en establecimientos de productores.

Por su parte, Hernán Hernández, coordinador del Proyecto IO68 sobre integración de sistemas forestales y ganaderos, explicó que el INTA participa de la Mesa Nacional de MBGI y de distintos comités técnicos provinciales que acompañan la implementación de esta estrategia. También remarcó que

la Ley de Bosques demanda herramientas e información para promover un manejo sustentable que contribuya a revertir procesos de degradación y pérdida de bosque nativo.

Hernández destacó que los productores accederán a un Plan de MBGI acompañado por inversiones destinadas al aprovechamiento forestal, el manejo ganadero, la producción de forraje, infraestructura y sistemas de monitoreo. A su vez, consideró que la experiencia permitirá generar información sobre el desempeño económico, productivo y ambiental de estos sistemas en distintos bosques del país.

Planes en 12 provincias

Los planes se desarrollan en establecimientos ubicados en Santiago del Estero, La Rioja, Córdoba, Jujuy, Salta, Tucumán, Santa Fe, Buenos Aires, Neuquén, Río Negro, Chubut y Corrientes. Además, el INTA integra el equipo técnico que acompaña otros cuatro sitios MBGI en de San Luis.

La asistencia técnica comprende las etapas necesarias para la elaboración de los planes: relevamiento de información socioeconómica y ambiental, cartografía, inventarios forestales, ajustes de carga ganadera, diseño de infraestructura, análisis de riesgos, planes de gestión ambiental y sistemas de seguimiento y monitoreo. Así, el organismo busca fortalecer las capacidades para planificar el uso integrado de recursos forestales y ganaderos a escala predial.

Desde la FAO, Agustina Soto Castello, coordinadora del componente MBGI, destacó que el proyecto contempla una línea de financiamiento específica para ganaderos, destinada a la formulación e implementación de estos planes. Según indicó, la herramienta permitirá acompañar inversiones estratégicas y fortalecer al sector productivo, al tiempo que contribuirá a reducir la degradación de los bosques nativos y promover una ganadería libre de deforestación.

Agenda

● 2 y 3 de septiembre.

Congreso Malezas 2026. Hotel Quinto Centenario, Córdoba. Organiza: Asociación Argentina de la Ciencia de las Malezas (Asacim), Sema. Informes: www.asacim.org.ar.

● 2 al 4 de septiembre.

Asia Fruit Logística. Asia World-Expo de Hong Kong. Organiza: Messe Berlin. Informes: www.asiafruitlogistica.com

● 3 de septiembre.

IV Jornada Hortícola del NOA. Estación Experimental de Cultivos Tropicales INTA Yuto. Organiza: INTA. Inscripciones: bitly/4g70v7F.

● 15 al 17 de septiembre.

ExpoBra NOA 2026. La Banda, Santiago del Estero. Organiza: Asociación Braford Argentina. Informes: braford.org.ar.

● 15 al 18 de septiembre.

Tecno Fidta 2026. La Rural Predio Ferial - CABA. Organiza: Messe Frankfurt, Asociación Argentina de Tecnólogos Alimentarios. Informes: tecnofidta.ar.messefrankfurt.com.

● 22 de septiembre.

China DaySalta 2026. Aula Magna UCASAL À Salta. Organiza: Cámara Argentino China. Informes: chinaday.com.ar.

● 23 al 25 de septiembre.

Congreso Internacional de Drones 2026. Sociedad Rural de Tucumán. Organiza: Sociedad Rural de Tucumán, INTA, Kampu SRL. Informes: congresodronesarg.com.

● 5 y 6 de octubre.

Agrotech Colombia 2026. Centro de Eventos Valle del Pacífico, Cali, Colombia. Organiza: Tecnicaña. Informes: eventos.tecnica.org.

● 6 al 8 de octubre.

Nacional Primavera Braford 2026. Margarita Belén, Chaco. Promociona: Asociación Braford Argentina. Informes: braford.org.ar.

● 17 al 21 de octubre.

Sial Paris 60 Años. Paris Nord Villepinte. Organiza: Comexposium. Informes: www.sial-paris.com

● 11 de noviembre.

Global Avocado Summit. Gran Arena Monticello, Chile. Organiza: Comité de Paltas Chile, Yentzen Group. Informes: www.globalavocado-summit.com.

