

La emoción de ser campeones

La pista de Palermo consagró a los grandes campeones de las razas clave para la ganadería del norte argentino. **Pág.: 4-5**



VICEPRESIDENTE CLAAS ARGENTINA

Reynaldo Postacchini

“Cuando un cultivo está listo para el silo, hay que aprovechar esa ventana”.

:3



EXPORTACIONES

Agro, minería y energía generan más dólares

:2

IPCVA

Rechazan posibles cambios en el financiamiento

:3

PORCINOS

El consumo récord no garantiza rentabilidad

:6

Exportaciones

Agro, minería y energía fortalecen el ingreso de dólares

● La proyección para 2026 anticipa un ingreso histórico de divisas.

La liquidación de divisas del agro, la minería y la energía alcanzaría un récord de US\$ 57.168 millones en 2026. De confirmarse, superaría el máximo histórico de US\$ 56.722 millones registrado en 2022 y los US\$ 50.381 millones de 2025.

La estimación surge de un análisis de Tomás Rodríguez Zurro, Guido D'Angelo y Julio Calzada de la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR). Por primera vez, la proyección consolida el aporte de los tres complejos para dimensionar el ingreso de divisas del país.

El informe muestra, además, un cambio en la composición del flujo externo. Aunque el agro continúa siendo el principal generador, crece la participación de la energía, impulsada por Vaca Muerta, y de la minería. Ambos aportan ingresos más estables y

menos condicionados por el calendario agrícola.

Menos estacionalidad

La principal novedad aparece en la segunda mitad del año. Para ese período se proyectan liquidaciones por US\$ 29.793 millones, por encima de los US\$ 27.375 millones previstos para el primer semestre. También sería el mayor registro histórico para una segunda mitad del año.

Tradicionalmente, el ingreso de divisas se concentra entre enero y junio por el efecto de la cosecha gruesa y luego pierde intensidad. La expansión estructural de la energía y la minería estaría modificando ese comportamiento: el segundo semestre ya no mostraría el enfriamiento habitual e incluso superaría al primero.

Aporte del agro

La liquidación del sector

agroindustrial se estima en US\$ 34.897 millones en 2026. La última actualización recortó en unos US\$ 1.200 millones la previsión realizada en mayo debido a menores precios esperados para las exportaciones.

Hasta junio, el agro habría liquidado US\$ 15.768 millones, frente a US\$ 18.303 millones en igual período de 2025. La diferencia se relaciona con los cambios aplicados a los DEX en 2025.

La reducción temporaria de las retenciones en el primer semestre de 2025 adelantó operaciones y elevó la base de comparación. La eliminación transitoria aplicada en septiembre aceleró los ingresos de esos meses, pero redujo el flujo en el último trimestre de 2025 y comienzos de este año.

Según la BCR, la situación empezó a normalizarse entre abril y mayo, luego de 8 meses consecutivos de reducción de la deuda comercial por anticipos y prefinanciamientos de exportaciones.

Minería en alza

Las exportaciones mineras alcanzaron US\$ 6.075 millones en 2025 y completaron 5 años consecutivos de crecimiento. Para 2026 se proyecta otro récord, con ventas externas que podrían superar los US\$ 9.000 millones.

De cumplirse la previsión, la minería pasaría de representar cerca del 7 % a más del 10 % de las exportaciones argentinas. Es decir, aportaría más de 1 de cada 10 dólares de las ventas externas.

El crecimiento se sostiene en la mejora de los precios



del oro y la plata, junto con el aumento de los volúmenes y las cotizaciones del litio. En el primer cuatrimestre de 2026, la actividad registró ingresos netos por comercio exterior de bienes por US\$ 2.927 millones, un 88 % más que un año atrás.

Con importaciones reducidas frente a sus ventas externas, la minería se consolida como aportante neto de divisas. También genera un flujo estable durante el año, que contribuiría a fortalecer el segundo semestre.

Energía récord

La energía es la otra protagonista del cambio. Para 2026 se espera un aumento del 16 % en la extracción de

petróleo, que permitiría alcanzar la mayor producción de la historia argentina y superar el récord de 1998.

El avance está liderado por Vaca Muerta, cuya producción no convencional ya representa cerca del 70 % del petróleo del país, lo que se traduce en un salto de las exportaciones y del saldo comercial energético.

En el primer semestre de 2026, la balanza energética registró un superávit superior a US\$ 6.987 millones, el más alto para ese período y un 87 % mayor que en 2025. Las exportaciones de combustibles y energía habrían aumentado un 52 %, hasta superar US\$ 8.118 millones, mientras las importaciones

tocaron su menor nivel en dos décadas.

Más del 70 % del crecimiento exportador se explicó por mayores cantidades y no por el aumento de precios por el conflicto en Medio Oriente.

Para todo 2026, las exportaciones energéticas podrían superar US\$ 14.400 millones y el superávit del sector se ubicaría por encima de US\$ 12.000 millones. La puesta en marcha del oleoducto Vaca Muerta Oil Sur (VMOS), prevista para fin de año, agregaría una capacidad de transporte de 190 mil barriles diarios. La nueva capacidad reforzaría el ingreso de divisas durante el segundo semestre.

—Productos veterinarios

Nuevo sistema de seguimiento

● Realiza controles e incorporar la receta electrónica.

El Senasa creó el Sistema de Trazabilidad de Productos Veterinarios (Sigtrazavet), que registrará estos insumos desde su elaboración hasta la venta. La Resolución 654/2026 permitirá disponer de información en tiempo real sobre la importación, producción y comercialización de los medicamentos que determine la Dirección Nacional de Sanidad Animal.

El objetivo es fortalecer la vigilancia sanitaria, moni-

torear la resistencia a los antimicrobianos y prevenir residuos de medicamentos en alimentos de origen animal.

Uso obligatorio

Sigtrazavet será obligatorio para quienes intervengan en la cadena de productos veterinarios registrados ante el Senasa. Alcanzará la importación, exportación, elaboración, fraccionamiento, distribución, comercialización, almacenamiento, prescripción y posesión, además de los principios activos utilizados para producir medicamentos.

Los operadores accederán con CUIT o CUIL y clave

fiscal mediante el sitio de la Agencia de Recaudación y Control Aduanero (ARCA). Luego deberán informar y actualizar los datos de sus depósitos y establecimientos.

Todas las operaciones comerciales y logísticas deberán cargarse en la plataforma. Los movimientos serán declarados por quien los origine y confirmados por el receptor. Así podrá reconstruirse el recorrido de cada producto.

Receta electrónica

La resolución también establece la receta veterinaria electrónica (RVE) para prescribir, adquirir y admi-



nistrar medicamentos en animales productores de alimentos, équidos, perros y gatos.

La receta será emitida por un veterinario mediante Sigtrazavet y reemplazará progresivamente al formato

en papel, según el cronograma que establezca el Senasa.

Cada documento incluirá un Código Único de Verificación Electrónica (CUVE), generado automáticamente para comprobar su autenti-

cidad y validez.

El Senasa informó que brindará capacitaciones virtuales con los colegios veterinarios. La plataforma facilitará la fiscalización y fortalecerá la sanidad animal y la salud pública.

Política agropecuaria

Rechazan posibles cambios en el financiamiento del IPCVA

● Entidades e industria frigorífica rechazaron la propuesta de convertir en voluntarios los aportes que financian al instituto.

Las principales entidades de la producción ganadera y de la industria frigorífica expresaron su rechazo al anteproyecto de ley que modificaría el actual sistema de financiamiento del Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina (IPCVA).

La iniciativa fue elaborada por el Ministerio de Desregulación y Transformación del Estado como parte de un paquete más amplio de reformas. De acuerdo con el borrador difundido, los aportes obligatorios que realizan productores y establecimientos faenadores serían reemplazados por contribuciones voluntarias.

El texto también incorporaría como posibles fuentes de recursos las donaciones, legados, ingresos obtenidos por capacitaciones, certificaciones y servicios técnicos, además de los rendimientos financieros del organismo.

El cambio se aplicaría progresivamente. Las versiones indican que el esquema vigente continuaría hasta abril de 2027, para luego iniciar una reducción gradual de los aportes. Su eliminación definitiva se concretaría el 1 de octubre de ese año.

El anteproyecto todavía estaría atravesando instancias de revisión dentro del Gobierno y no fue presentado formalmente ante el Congreso. Por ese motivo, las disposiciones conocidas pueden recibir modificaciones antes de iniciar su tratamiento legislativo.

Reacción

Frente a su difusión, nueve entidades representativas de la cadena de ganados y carnes difundieron un comunicado conjunto para defender la continuidad del sistema vigente.

El documento lleva las firmas de la Sociedad Rural Argentina, CRA, Federación Agraria y Coninagro. Por la industria lo suscribieron el Consorcio de Exportadores de Carnes Argentinas, la Cámara Argentina de la Industria Frigorífica, la Cámara de la Industria y Comercio de Carnes y Derivados, la Federación de Industrias Frigoríficas Regionales Argentinas y la Unión de la Industria Cárnica Argentina.

Las organizaciones sostuvieron que el carácter obligatorio de los aportes resulta indispensable para garantizar el funcionamiento del IPCVA. Según advirtieron, reemplazarlo por un



modelo voluntario provocaría una fuerte reducción de sus recursos y, en los hechos, podría conducir a la desaparición del instituto.

Actualmente, el financiamiento proviene de los aportes privados efectuados por los productores al enviar animales a faena y por los establecimientos frigoríficos. Según el comunicado, a marzo de 2026 la contribución de la producción equivalía al 0,07 % del valor de referencia de un novillo vivo por animal faenado, mientras que la industria aportaba el equivalente al 0,02 %.

El Instituto

El IPCVA fue creado mediante la Ley 25.507 como un ente de derecho público no estatal. Su conducción reune a las organizaciones de la producción, la industria frigorífica y el Estado nacional, representado por la Secretaría de Agricultura.

Para los firmantes, esa integración le otorga un carácter federal, plural y representativo de los distintos eslabones de la cadena. También remarcaron que las autoridades se renuevan de manera periódica y que la

administración de los recursos se encuentra sujeta a controles.

Las entidades destacaron especialmente las acciones de promoción de la carne argentina en el mercado interno y en el exterior, la participación en ferias internacionales, la elaboración de estudios técnicos y la generación de información estratégica para productores e industrias.

También señalaron su intervención en la apertura y consolidación de mercados, el acompañamiento de negociaciones comerciales y la

construcción de la marca Carne Argentina. A ello sumaron la cooperación con el Servicio Nacional de Sanidad y Calidad Agroalimentaria.

Según el comunicado, el IPCVA destina anualmente entre el 3 % y el 5 % de su presupuesto a acciones vinculadas con el Senasa, principalmente en actividades sanitarias que resultan necesarias para sostener el acceso de la carne vacuna a los mercados internacionales.

Las entidades compararon el modelo argentino con los sistemas utilizados por otros países exportadores. Indicaron que Australia, Estados Unidos, Uruguay y el Reino Unido cuentan con organismos de promoción respaldados por aportes obligatorios o por mecanismos estables de financiamiento, en algunos casos complementados con fondos públicos.

A partir de esos antecedentes, consideraron que la Argentina ya dispone de menos recursos promocionales que algunos de sus competidores y advirtieron que la voluntariedad podría profundizar esa diferencia.

El pronunciamiento reunió en una misma posición a las cuatro entidades nacionales de productores y a buena parte de la industria frigorífica. Para los firmantes, conservar el financiamiento colectivo no implica defender solamente la estructura del IPCVA, sino sostener una herramienta destinada a promocionar el producto, abrir mercados y fortalecer la competitividad de toda la cadena vacuna.

—Maquinaria

Un gigante del picado en Palermo

● Es capaz de procesar unas 500 toneladas por hora.

Entre la maquinaria que llegó a Palermo, una sobresale por sus dimensiones y capacidad de trabajo: la Jaguar 1200, la picadora más potente desarrollada por Claas. El equipo se exhibe con un cabezal Orbis 12000 que alcanza los 12 metros de ancho de labor.

“Para mí, es la máquina más importante de esta exposición porque marca el rumbo hacia una ganadería y una producción lechera de

alta calidad”, afirmó el vicepresidente de Claas Argentina, Reynaldo Postacchini.

La Jaguar 1200 es el modelo de mayor potencia de la nueva serie 1000. Está equipada con un motor de 1.110 hp y puede procesar, en condiciones normales, cerca de 500 t/hora. Su capacidad supera entre un 20 % y un 25 % a la ofrecida por las Jaguar 980 y 990.

Los 12 metros de ancho de trabajo de su cabezal se reducen a 3,30 metros mediante un sistema de plegado integrado, permitiendo trasladar el conjunto por caminos y rutas sin que el operador baje de la cabina.

La nueva picadora consiguió un récord Guinness en EE. UU.: en una jornada de 12 horas procesó 4.100 t y utilizó 1.060 litros de combustible. Postacchini señaló que bajo condiciones habituales de trabajo en la Argentina, el equipo puede sostener un rendimiento cercano a las 500 t/h, lo que exige que el resto de la operación acompañe el ritmo de la máquina, necesitando una logística integrada por suficientes camiones para retirar el material y al menos dos embolsadoras trabajando simultáneamente.

Por sus características, la Jaguar 1200 apunta princi-

palmente a contratistas y productores que operan sobre grandes superficies. En menos de un año desde su presentación internacional, Claas ya comercializó dos unidades en la Argentina: una destinada a un contratista y otra a un establecimiento de gran escala.

Más allá del volumen, la empresa destacó que la máquina busca mejorar la calidad del forraje y permitir que la cosecha se realice en el momento preciso. Esto adquiere especial importancia en regiones como el norte argentino, donde las condiciones ambientales pueden reducir considera-



Jaguar 1200 es la picadora más potente de Claas.

blemente el período disponible para trabajar.

“Cuando un cultivo está listo para confeccionar el silo, hay que aprovechar esa ventana”, explicó Postacchini.

En ese escenario, una mayor capacidad permite cubrir más hectáreas antes de que una lluvia o un cambio en la humedad afecten el rendimiento y la calidad.

Expo Rural 26



Gran Campeón Hembra Brahman.



Gran Campeón Macho Brahman.



Gran Campeón Hembra Braford.



Gran Campeón Macho Braford.

Belisario Saravia Olmos
Editor - El Tribuno Campo

Palermo reunió la genética clave para la ganadería del norte argentino

● Cuatro razas mostraron su evolución y su aporte a la ganadería del NOA.

Brahman, Braford y Brangus son pilares de la ganadería del NOA, por su adaptación a las exigentes condiciones de producción que presenta el norte argentino. Brahman aporta rusticidad y es una de las bases de las razas sintéticas, mientras que Braford y Brangus combinan esa adaptación con las cualidades carniceras y reproductivas de las razas británicas. Limangus se suma como alternativa por su potencial de raza cruzante agregando a las razas arraigadas en la región la posibilidad de sumar kilos, mejorar la calidad de la carne y agregar valor al producto final.

Los pasados lunes y martes, estas razas pisaron la pista central de Palermo en el marco de la Expo Rural 26, el lunes fue el turno de Brahman, Braford y Limangus y el martes fue el día para la Brangus.

Braford abrió la pista

Braford abrió las juras del lunes, en una jornada fría y con llovizna, con 132 reproductores: 81 hembras por la mañana y 51 machos a la tar-

de. Martín Zuza estuvo a cargo de la clasificación, acompañado por Victoria Zuza y Alfredo Irico.

La Gran Campeón Hembra fue "Sorpresa", de El Aljibe, La Dominga, Budeguer y Don Agustín. La Reservada Gran Campeón correspondió a un ejemplar de San Vicente y Marta Carina, y la Tercera Mejor Hembra fue de Doña Juana.

Zuza explicó que buscó hembras funcionales, femeninas y productivas, pero también anchas, con capacidad carnicera, estructura correcta y buenas ubres. El ju-

rado valoró que las dos principales hembras llegaran con cría al pie y nuevamente preñadas, condición que permitió comprobar su desempeño reproductivo más allá de su conformación.

De la Gran Campeón destacó su calidad fenotípica, desplazamiento, equilibrio y capacidad para criar un buen ternero. También ponderó que mantuviera feminidad sin resignar volumen ni aptitud carnicera. "Lo más difícil es lograr una vaca ancha, con costilla, y al mismo tiempo femenina. Eso se ha mejorado muchísimo en

Braford", afirmó.

El Gran Campeón Macho fue "Fidel", un toro sénior de La Dominga y Budeguer. El Reservado Gran Campeón perteneció a Santa Irene y el Tercer Mejor Macho a Doña Evangelina.

Zuza definió al ganador como un reproductor con mucha carne, calidad y costilla, capaz de caminar con soltura y mantener una estructura correcta. "Es muy completo; un verdadero toro padre", afirmó.

Durante la jura Zuza priorizó machos funcionales y con volumen, pero sin resig-

nar desplazamiento. También observó prepucios, circunferencia escrotal, aplomos, masculinidad y equilibrio general. Además, sostuvo que el promedio de la raza aumenta año a año y señaló que incluso los animales menos destacados de esta edición fueron superiores a los de la final de las filas en exposiciones anteriores. Para el NOA recomendó toros tres octavos, de pelo corto, buenos aplomos y líneas inferiores correctas. "Deben tener carne, costilla, definición masculina y, principalmente, funcionalidad para trabajar en condiciones productivas reales", dijo.

Evolución del Brahman

La raza madre también realizó su jura el lunes. Juan Zeman aseguró que los ejemplares tuvieron un nivel muy alto y obligaron a tomar decisiones ajustadas. Lo acompañaron Francisco Becerra y Agustín Rodó.

El Gran Campeón Hembra fue para cabaña Achalay y el Gran Campeón Macho correspondió a Marcaojo, de Estancia La Pelada.

"Fue una linda jura, con pocos animales, pero de mucho nivel. Las decisiones

no fueron fáciles", señaló Zeman, y agregó que la presentación en Palermo mostró la transformación experimentada por Brahman en la Argentina. Para el jurado, la raza cambió en su tipo y conformación y hoy puede transmitir sus virtudes en los cruzamientos con las británicas, función fundamental para el norte argentino, donde aporta rusticidad y adaptación. "A esas características se suma una conformación más funcional y acorde con las actuales exigencias productivas", dijo.

Al seleccionar reproductores destinados a formar razas sintéticas, Zeman prestó especial atención a los movimientos y aplomos; y consideró indispensable que puedan desplazarse correctamente y trabajar en sistemas extensivos.

También destacó la búsqueda de un frame moderado. "Los ejemplares de tamaño medio reducen las diferencias en los cruzamientos y responden mejor a una ganadería que demanda funcionalidad y adaptación antes que tamaño excesivo", dijo.

Para Zeman, esta evolución responde a las necesidades productivas del norte

“

Lo más difícil es lograr una vaca ancha, con costilla, y al mismo tiempo femenina”, Zuza.

“Desde la última vez que juré hay un avance, la raza está en un muy buen camino”, Ojea Rullán.

“No solo hay que producir más carne, sino más carne de mayor calidad”, Peñagaricano.



Gran Campeón Hembra Brangus.



Gran Campeón Macho Brangus.



Gran Campeón Hembra Limangus.



Gran Campeón Macho Limangus.

argentino, donde se buscan animales de tamaño medio, funcionales y capaces de desenvolverse en condiciones ambientales exigentes.

Limangus, carne y función

Limangus completó el programa del lunes con 58 reproductores de 16 cabañas. La clasificación estuvo a cargo del uruguayo Andrés Peñaricano.

El Gran Campeón Hembra fue Fictor 2 Ranchera Mataco B307, de Agrinsur y el Gran Campeón Macho fue Maslacq Perseo, de Jorge Alberto Gentili y Carlos Ignacio Ojea Rullán.

Peñaricano afirmó que encontró numerosos animales completos y de muy buen nivel y destacó que expresaron las virtudes carniceras de la raza junto con funcionalidad y corrección estructural. En hembras, el jurado buscó conservar la capacidad carnicera sin descuidar feminidad, fertilidad y aptitud reproductiva. “Buscar hembras con esas características, sin perder funcionalidad ni feminidad y asegurando que sean fértiles, es la clave para que la raza siga creciendo”, sostuvo.

En machos priorizó mus-

culatura y presencia de carne en los cortes de mayor valor. Al mismo tiempo, eligió “toros capaces de trabajar detrás de las vacas, con buenas patas, estructura correcta, líneas inferiores adecuadas y buenas circunferencias escrotales”. La fertilidad fue un lugar central en su evaluación. “Nada tiene sentido si esa genética no puede reproducirse”, remarcó al explicar que la selección debe traducirse en reproductores capaces de multiplicar sus características.

Peñaricano también analizó las posibilidades de Limangus en el NOA. Reconoció que como raza pura puede encontrar limitaciones en los ambientes rigurosos, pero señaló que tiene un amplio potencial como cruzamiento terminal. Utilizada sobre vacas británicas o con sangre índica permitiría aumentar la cantidad de carne, mejorar la calidad final y obtener animales más pesados y eficientes durante la terminación.

En zonas exigentes, Limangus puede aportar kilos, musculatura y calidad sobre vientres adaptados. Según el jurado, estos cruzamientos permitirían mejorar el resultado económico sin aumentar necesariamente

los costos productivos.

“No solo hay que producir más carne, sino más carne de mayor calidad. Limangus es una herramienta para alcanzar ese objetivo”, aseguró.

Brangus fue colorado

Brangus completó sus juras el martes, bajo una llovizna que dejó pesada la Pista Central. A pesar del barro, los reproductores se desplazaron con soltura en una competencia marcada por la calidad y paridad. Carlos Ojea Rullán estuvo a cargo de la clasificación, acompañado por Gustavo Caimi.

El Porvenir, de Walter

Orodá, obtuvo los grandes campeonatos con ejemplares colorados. La Gran Campeón Hembra fue una vaquillona de El Porvenir y la Reservada correspondió a una vaca compartida por El Impenetrable, Estancia La Magdalena, Tres Cruces, Manuel Molejón, Martín Montiel e Ignacio Lupión. La Tercera Mejor Hembra fue para Don Pedro.

Ojea Rullán definió a la ganadora como una hembra de gran equilibrio y corrección. Destacó su clase, arco de costilla, volumen, hueso, aptitud carnicera y capacidad para criar un buen ter-

nero. Durante la jura, buscó hembras funcionales y femeninas, con buenas cabezas, cuellos finos y ubres correctas. También pretendió que fueran anchas y productivas, similares a las vacas que se necesitan en el campo.

Al concluir, afirmó que había evaluado el mejor conjunto de hembras Brangus que vio en Palermo y en las exposiciones argentinas. La calidad de las categorías, aseguró, confirma el avance alcanzado por la raza.

En machos, El Porvenir volvió a imponerse con “Don Héctor”, un toro sénior colorado. El Reservado Gran

“

Los campeones deben ser reproductores capaces de trabajar y preñar”, Ojea Rullán.

“Los toros deben tener carne, costilla, definición masculina y ser funcionales”, Zuza.

“Los ejemplares de tamaño medio reducen las diferencias en las cruza”, Zeman.



El festejo del premio.

Campeón fue de Rancho Grande y el Tercer Mejor Macho de Rincón del Oratorio.

Ojea Rullán definió al ganador como equilibrado, balanceado y funcional, sin puntos débiles importantes. Aclaró que no era el de mayor volumen, hueso o costilla, pero sí el que reunía cada característica en su medida justa. También destacó sus movimientos fluidos y la posibilidad de utilizarlo sobre una amplia variedad de vacas. Para el jurado, los campeones deben ser reproductores de producción, capaces de abandonar la pista y trabajar y preñar.

En el balance resaltó la calidad de las hembras, la presencia de toros productivos y la evolución de las líneas inferiores, especialmente en la conformación de prepucios y ombligos. “Desde la última vez que juré hasta ahora hay un avance, así que la raza está en un muy buen camino”, afirmó.

Ojea Rullán sostuvo que Brangus aporta equilibrio, funcionalidad y adaptación de los vientres al ambiente, y que es uno de los principales embajadores de la ganadería argentina por la presencia alcanzada por su genética en otros países.

Producción porcina

El consumo récord no garantiza la rentabilidad en las granjas porcinas

● La producción creció 11,8 % y la demanda llegó a un máximo histórico. Sin embargo, los resultados dependen de la eficiencia, la ubicación y el costo de los granos.

La producción porcina argentina atraviesa una expansión sostenida y el consumo interno alcanzó niveles récord. Sin embargo, esa mayor demanda no se tradujo automáticamente en mejores resultados para todas las granjas: la abundancia de carne mantuvo contenido el precio del capón y amplió la diferencia entre los establecimientos más y menos eficientes.

La situación fue analizada por Juan Manuel Garzón y Franco Artusso en el Monitor Productivo sobre Rentabilidad Porcina, elaborado por el Instituto de Estudios sobre la Realidad Argentina y Latinoamericana (IERAL) de Fundación Mediterránea.

El informe estudia granjas intensivas de 500 madres y actualiza sus resultados hasta junio de 2026. Contempla tres niveles de eficiencia según la conversión alimenticia y la producción por madre.

Oferta récord

Entre enero y mayo se produjeron 354.600 toneladas equivalentes res de carne porcina, un 11,8 % más que en igual período de 2025.

La faena alcanzó 3,72 millones de cabezas, con un crecimiento interanual del 9,7 %. Como la producción aumentó más que la cantidad de animales procesados, también mejoró el peso medio de faena.

El mercado interno absorbió buena parte del incremento. En los primeros cinco meses, el consumo aparente sumó 383.100 toneladas, con una suba interanual del 9,3 % y un resultado 32,5 % superior al promedio histórico comparable.

El consumo per cápita llegó al equivalente de 19,9 kilos por habitante al año, frente a los 18,3 kilos de 2025 y un promedio histórico de 15,4 kilos.

El comercio exterior alivió parcialmente la presión de la oferta. Las importaciones totalizaron 32.700 toneladas, 3,1 % menos que un año atrás, mientras que las exportaciones alcanza-



ron 3.800 toneladas.

Pese a la recuperación de los envíos, las ventas externas representan una parte pequeña de la producción. El mercado doméstico sigue siendo el destino central de la carne porcina argentina.

Precios contenidos

Para colocar el volumen récord, el mercado realizó un fuerte ajuste de precios. El valor del capón acumula dos años de desempeño débil y durante el primer semestre de 2026 continuó condicionado por la abundante oferta.

En el segundo trimestre, el precio máximo promedio del capón tipificado fue de \$ 2.316 por kilo, medido en pesos constantes de junio. Resultó 7,4 % inferior al de igual período de 2025 y quedó 10,9 % por debajo del promedio de los segundos trimestres de la última década.

La venta de capones explica casi la totalidad de los ingresos de las granjas, ya que la comercialización de madres y padrillos de descarte aporta alrededor del 2 %. Por eso, la debilidad del precio impactó directa-

19,9
kilos

Consumo anual por habitante.

354
mil toneladas

Producción entre enero y mayo.

449
pesos por kilo

Margen de una granja de eficiencia alta.

-148
pesos por kilo

Resultado de una granja de eficiencia baja.

Luego de alcanzar mínimos en enero, la rentabilidad comenzó a recuperarse. En una granja de eficiencia media, el margen neto del 2° trimestre promedió \$ 228 por kilo.

mente sobre la facturación.

Costos favorables

La recuperación de los márgenes no se originó en una mejora sustancial de los ingresos, sino en costos que todavía resultan favorables desde una perspectiva histórica.

En una granja de eficiencia media, los costos promediaron \$ 2.135 por kilo. Fueron apenas 0,6 % superiores a los de un año atrás, pero quedaron 12 % por debajo del promedio de los segundos trimestres de la última década.

La alimentación representó el 60 % del costo total. Su incidencia explica que la evolución de los márgenes esté estrechamente vinculada con los precios del maíz y de los derivados de la soja.

El gasto en alimentación aumentó 2,8 % interanual, aunque volvió a descender durante los dos primeros trimestres del año. También bajaron componentes como flete, genética y sanidad.

Márgenes en recuperación

Luego de alcanzar mínimos históricos en enero, la rentabilidad comenzó a recu-

perarse. En una granja de eficiencia media, el margen neto del segundo trimestre promedió \$ 228 por kilo.

El resultado fue inferior a los \$ 429 obtenidos en igual período de 2025. Sin embargo, quedó 2,7 % por encima del promedio de todos los segundos trimestres de la última década, calculado en \$ 222 por kilo.

El excedente representó el 10,7 % de los costos. El indicador mejoró frente al 9,2 % del trimestre anterior y acumuló su segunda suba consecutiva después de cinco caídas trimestrales.

Eficiencia decisiva

El promedio sectorial esconde diferencias profundas. El IERAL comparó explotaciones con distintos niveles de conversión alimenticia y productividad por madre, manteniendo constantes la ubicación y los precios recibidos.

Una granja de eficiencia alta obtuvo un margen de \$ 449 por kilo y una de eficiencia media alcanzó \$ 228. En el establecimiento de eficiencia baja, el resultado fue negativo en \$ 148 por kilo.

La brecha entre los extremos llegó a \$ 597 por kilo. Las granjas más eficientes consiguieron una rentabilidad equivalente al 23,6 % de sus costos, mientras que las menos eficientes sufrieron una pérdida del 5,8 %.

Los resultados muestran que la conversión del alimento y los kilos producidos por madre pueden definir la diferencia entre obtener ganancias o trabajar por debajo de los costos.

Efecto ubicación

La localización también modifica la ecuación porque incide sobre el precio pagado por el maíz y la harina o el expeller de soja. En zonas con excedentes agrícolas, la distancia a los puertos genera un descuento implícito por el flete que favorece a las granjas.

Para una explotación de eficiencia media ubicada a unos 450 kilómetros de Rosario, el costo fue de \$ 2.135 por kilo y el margen alcanzó \$ 228. A 150 kilómetros, el costo subió a \$ 2.189 y el margen bajó a \$ 174.

En Rosario, sin descuento por transporte sobre el precio de los granos, el costo llegó a \$ 2.242 por kilo y el margen se redujo a \$ 121. Entre las localizaciones analizadas apareció una diferencia de 5 % en el costo por kilo.

El ejercicio mantiene iguales la eficiencia y el precio de venta. En la práctica, los valores recibidos por los animales también pueden variar según la cercanía a los frigoríficos y las condiciones de cada mercado regional.

Precio de granos

La sensibilidad frente a la alimentación queda aún más clara en la simulación realizada para junio. Con los granos valorizados a precios de referencia de Rosario, una granja de eficiencia media obtuvo un margen de \$ 84 por kilo.

Si el maíz y la soja hubieran costado 10 % menos, el margen habría aumentado a \$ 170. Con materias primas 10 % más caras, el resultado habría caído a una pérdida de \$ 3 por kilo.

El récord de consumo representa una señal positiva para la cadena, pero no garantiza rentabilidad por sí solo. Con precios del capón todavía contenidos, la eficiencia productiva, el acceso a los granos y la ubicación se consolidan como factores determinantes del resultado económico.

De perros y otros temas

Por: **Walter Octavio Chihán**
Médico veterinario

wchihanface



@wchihan



Maravillas de la vida animal: amigos son los amigos

● En numerosas especies, el contacto, el acicalamiento y la cooperación fortalecen vínculos esenciales para la convivencia y la supervivencia.

Las caricias, el acicalamiento y la preocupación de unos animales por otros fortalecen los vínculos y mantienen unidos a las familias y los grupos.

Juntas están mejor

Las pequeñas avandavas del sudeste asiático y la India se amontonan durante largos períodos en las ramas. Se aprietan tanto que las aves ubicadas en los extremos deben apoyarse con un ala para conservar el equilibrio.

Los inseparables, pequeños loros africanos también descansan juntos. Forman vínculos de pareja estrechos y pueden pasar horas uno junto a otro. La cercanía les brinda seguridad y la pérdida del compañero puede afectar profundamente al sobreviviente.

Las avandavas anidan en pastizales y pantanos y se alimentan de semillas de gramíneas. Cuando se agrupan, suelen limpiarse las plumas unas a otras. Este acicalamiento mutuo podría compararse con el abrazo entre los humanos.

La conducta habría surgido, en parte, para eliminar parásitos, pero no solo cumple una función higiénica: también reduce la agresividad y refuerza los lazos sociales. Una avandava puede ofrecer la cabeza, con las plumas levantadas, para que otra la acicale. Incluso adopta esta actitud frente a otras especies como señal de confianza.

Amigos y aliados

Entre los simios, el acicalamiento es mucho más que un método de limpieza: resulta esencial para establecer y conservar relaciones sociales.

Estos mamíferos viven en grupos con jerarquías complejas. Los dominantes mantienen su posición con distintas conductas, entre ellas las demostraciones de fuerza. El acicalamiento, en cambio, disminuye las tensiones y favorece los



vínculos entre animales de diferente rango.

El cercopiteco verde, habitante de los pastizales africanos, suele acicalar a sus parientes, aunque también lo hace con individuos con los que no comparte lazos de sangre. Así forma amistades y alianzas que pueden ser importantes cuando necesita ayuda.

Una hembra amenazada por un macho joven, por ejemplo, puede pedir el apoyo de un pariente o un aliado, los familiares suelen ayudarla en cualquier circunstancia, los no emparentados son más propensos a responder si ella los acicaló recientemente. De este modo, una atención puede convertirse más tarde en protección.

Vida en armonía

Los damanes son pequeños mamíferos placentarios de cuerpo robusto y pelaje denso, recuerdan a los conejos, pero pertenecen a otro grupo zoológico. Habitan en África y Medio Oriente y forman familias que pueden reunir hasta 20 ejemplares. Existen damanes adaptados a ambientes rocosos (foto) y otros de hábitos arborícolas.

En la llanura africana del Serengeti, los damanes de

las rocas y los esteparios conviven armoniosamente. Individuos de ambas especies duermen en los mismos refugios y se acercan para conservar el calor corporal.

Cuando nacen las crías, todos los habitantes de la madriguera se aproximan a olfatearlas, sin importar a qué especie pertenecen. Los jóvenes también juegan juntos, en una relación excepcionalmente estrecha entre mamíferos de especies diferentes.

La convivencia es posible porque no compiten por el alimento. Los esteparios comen principalmente hojas y los de las rocas, sobre todo pastos. Así comparten el territorio y los refugios sin disputar los mismos recursos.

Pese a su semejanza y cercanía, las dos especies no se cruzan. Su comportamiento reproductivo es diferente y su anatomía sexual, incompatible.

Delfines unidos

Queda mucho por conocer sobre la vida social de las ballenas y los delfines en libertad. Sin embargo, los estudios comprobaron que especies como el delfín mular y la orca forman

grupos cuyos integrantes mantienen relaciones estrechas.

La cantidad de miembros puede variar desde unos pocos ejemplares hasta varios centenares. El tamaño del grupo depende de la disponibilidad de alimento, la distancia de la costa y la necesidad de protegerse de depredadores.

Los grupos pequeños suelen constituir las unidades sociales más estables. Dentro de ellos, uno de los vínculos fundamentales es el de la madre con su cría, que puede ser amamantada hasta alrededor de los 18 meses.

Las orcas también viven en familias muy cohesionadas, integradas por adultos y crías de diferentes edades. En ocasiones, un grupo se une temporalmente a otro de la misma comunidad.

La unión de estos cetáceos se relaciona estrechamente con la comunicación sonora. Cada comunidad utiliza un repertorio particular de llamados, una especie de dialecto que sus integrantes aprenden y comparten, y que facilitan el reconocimiento y ayudan a sostener los vínculos.

Biotecnología



Con edición genética se logró mejorar hasta 29 % el rinde de la soja

● Investigadores lograron plantas con semillas más grandes.

productividad bajo planteos de alta densidad.

Edición simultánea

Mediante CRISPR-Cas9, los investigadores desactivaron simultáneamente los genes GmCRCK1a, GmCRCK1b, GmCRCK1c y GmCRCK1d. Las líneas editadas produjeron semillas más grandes y pesadas que las plantas convencionales.

Los análisis también mostraron que las semillas editadas contenían más proteínas y presentaban cambios en su composición de aminoácidos. Los genes estudiados, por lo tanto, no solo influyen en la productividad, sino también en la calidad.

Pruebas de campo

Las líneas fueron evaluadas con diferentes densidades de siembra. En esas pruebas conservaron el mayor peso de las semillas y alcanzaron rindes entre 12 y 29 por ciento superiores a los de las plantas utilizadas como comparación.

Los resultados señalan a los genes GmCRCK1 como posibles objetivos para programas de mejoramiento orientados a combinar más producción, mayor contenido proteico y adaptación a planteos intensivos.

Los materiales todavía se encuentran en una etapa experimental. No obstante, el estudio muestra el potencial de la edición genética de precisión para acelerar la obtención de nuevas variedades del cultivo de soja.

La edición simultánea de cuatro genes mediante la tecnología CRISPR-Cas9 permitió aumentar entre 12 y 29 por ciento el rendimiento de la soja en ensayos a campo. Este avance científico ofrece una alternativa para desarrollar variedades del cultivo capaces de sostener su productividad cuando crecen con una elevada cantidad de plantas por hectárea.

El estudio, publicado en Plant Biotechnology Journal, fue realizado por especialistas de la Universidad Agrícola Heilongjiang Bayi y otras instituciones de la República de China.

El equipo analizó cuatro genes de la familia GmCRCK1, vinculados con el tamaño, el peso y la calidad de las semillas.

Más plantas

Aumentar la densidad de siembra permite aprovechar mejor la superficie y elevar la producción por hectárea. Sin embargo, una mayor cantidad de plantas también intensifica la competencia por la luz, el agua y los nutrientes.

En esas condiciones, algunas variedades producen granos más pequeños o reducen su rendimiento. Uno de los objetivos del mejoramiento es, por ello, obtener cultivares que conserven

Tabaco



Referentes de la cadena de valor del tabaco analizaron las oportunidades para el desarrollo y la innovación del sector durante la 138.ª Exposición de Ganadería, Agricultura e Industria Internacional de Palermo.

En la apertura, el secretario de Agricultura de la Nación, Sergio Iraeta, afirmó que los productores tabacaleros “son un orgullo de la agroindustria argentina”. También señaló que el Gobierno busca “agilizar los sistemas, flexibilizar y hacer a la agroindustria competitiva”.

El secretario de la Cámara del Tabaco de Salta y vicepresidente de la Cooperativa de Productores Tabacaleros de Salta, Lucio Paz Posse, explicó que el sector primario reúne a más de 14.000 productores. Destacó, además, su impacto sobre el desarrollo local, el arraigo de la población y las economías regionales.

Nuevos productos

Durante la jornada se presentó un estudio elaborado por la consultora ABECEB. La especialista Mariángel Ghilardi sostuvo que el levantamiento de las prohibiciones sobre el tabaco calentado y los productos de vapeo abre la posibilidad

La cadena de valor reclama reglas para innovar y frenar la evasión

● Pide que tributen los nuevos productos de nicotina y reforzar los controles.

de desarrollar una industria de productos de nicotina sin combustión.

Según el trabajo, este segmento representa una oportunidad de mercado de hasta US\$ 1.300 millones y podría crear miles de empleos. Ghilardi afirmó que la Argentina posee las capacidades productivas y tecnológicas necesarias para aprovechar la transición y posicionarse como líder regional.

Para lograrlo, consideró necesario avanzar en un marco tributario adecuado y promover la innovación y la producción local. Paz Posse indicó que el sector propone incorporar los nuevos productos al régimen de Impuestos Internos

y al Fondo Especial del Tabaco mediante un esquema moderno y acorde con los cambios tecnológicos.

Control a la evasión

Los dirigentes también advirtieron sobre la subfacturación realizada por

algunas empresas. Aseguraron que esta práctica provoca evasión fiscal, distorsiona la competencia y reduce los recursos destinados al Estado nacional y a las provincias tabacaleras.

El dirigente tabacalero y senador provincial de Salta Enrique Cornejo afirmó que la subdeclaración de valores genera una pérdida de US\$ 700 millones para el Tesoro nacional.

El sector impulsa una iniciativa para que los consumidores puedan denunciar ante la Agencia de Recaudación y Control Aduanero (ARCA) los sobrepagos mediante el escaneo de un código QR impreso en los paquetes de

cigarrillos. La medida buscaría elevar los precios declarados y asegurar el pago de los impuestos correspondientes.

Oscar Aparicio, dirigente de la Cámara del Tabaco de Jujuy, aseguró que un mayor control sobre los evasores y la incorporación de los nuevos productos a Impuestos Internos y al Fondo Especial del Tabaco permitirían aumentar la recaudación en US\$ 1.000 millones anuales.

Afirmó que estas medidas ayudarían a consolidar un mercado más transparente, competitivo y formal, y contribuirían a sostener la cadena y las economías regionales que dependen de ella.

Motor económico

Según ABECEB, la cadena tabacalera argentina genera más de 300.000 empleos directos e indirectos. En 2023, el tabaco representó el 13,6 % del Valor Agregado Bruto agrícola de Jujuy, el 6,7 % del de Misiones y el 5,6 % del de Salta.

El sector aporta cerca del 1,3 % de la recaudación nacional y paga de manera directa más de \$ 1,8 billones anuales en impuestos. Su actividad también alcanza a más de 100.000 kioscos distribuidos en todo el país.

Agenda

● Hasta el 26 de julio.

Expo Rural 26. La Rural, Predio Ferial de Buenos Aires. Organiza: Sociedad Rural Argentina, La Rural. Informes: www.exposicionrural.com.ar.

● 4 de agosto.

BCR Agtech Forum 2026. Bolsa de Comercio de Rosario Organiza: Bolsa de Comercio de Rosario e Innventure. Informes: <https://luma.com/ndqn-2few>.

● 4 al 6 de agosto.

Congreso Aapresid 2026. Rosario, Santa Fe. Organiza: Aapresid. Informes: www.aapresid.org.ar.

● 12 de agosto.

Convención Mundial de la Uva. Gran Arena Monticello, Chile. Organiza: Frutas de Chile, Yentzen Group. Informes: www.globalgrapeconvention.com.

● 14 de agosto.

46° Remate Anual de Cabaña La Asunción. Establecimiento La Asunción, El Jardín, Salta. Organiza: Cabaña La Asunción. Informes: laasuncionsa.com.ar.

● 15 al 18 de agosto.

Braford Expo Rural San Justo. San Justo, Santa Fe. Promociona: Asociación Braford Argentina. Informes: braford.org.ar.

● 19 al 23 de agosto.

82° Expo Rural Salteña. Predio de la Sociedad Rural Salteña. Organiza: Sociedad Rural Salteña. Informes: ruraldesalta.org.ar.

● 19 al 21 de agosto.

2° Congreso Argentino de Forrajes. Centro de Convenciones Córdoba. Organiza: Cámara Argentina de Contratistas Forrajeros (CACF). Informes: congresoargentinodeforrajes.com.ar.

● 2 y 3 de septiembre.

Congreso Malezas 2026. Hotel Quinto Centenario, Córdoba. Organiza: Asociación Argentina de la Ciencia de las Malezas (Asacim), Sema. Informes: www.asacim.org.ar.

● 2 al 4 de septiembre.

Asia Fruit Logistica. Asia World-Expo de Hong Kong. Organiza: Messe Berlin. Informes: www.asiafruitlogistica.com

● 15 al 17 de septiembre.

ExpoBra NOA 2026. La Banda, Santiago del Estero. Organiza: Asociación Braford Argentina. Informes: braford.org.ar.