



El mundo subsidia, Argentina grava

Según un análisis de la Fundación Producir Conservando, a partir de un indicador de la OCDE, mientras los principales países sostienen a sus productores, Argentina les quita cerca de 14 % de sus ingresos. **Pág. 4**



NORDHEIMER CAMPOS Y ESTANCIAS

Federico Nordheimer
“La ganadería dejó de verse como un negocio de oportunidad”.

:8



HIDATIDOSIS

Una enfermedad silenciosa que es previsible

:2

ACHAPARRAMIENTO

Apuesta a la genética para enfrentarlo en el NOA

:3

PRECIO DE LA CARNE

¿Menor consumo o un nuevo equilibrio?

:5

Zoonosis

Hidatidosis: una enfermedad silenciosa que podemos prevenir

● Esta zoonosis sigue presente en zonas endémicas del NOA, con focos en Salta y Jujuy. Su prevención depende de cortar el ciclo entre perros y animales de producción.

La hidatidosis es una enfermedad parasitaria zoonótica causada por un pequeño gusano llamado *Echinococcus granulosus*, que representa un importante problema para la salud pública. El parásito vive en estado adulto en el intestino de los perros, desde donde elimina miles de huevos microscópicos a través de la materia fecal, contaminando el ambiente.

Los animales de producción, como ovejas, cabras y bovinos, se infectan al consumir pastos o agua contaminados con esos huevos. Una vez dentro del organismo, las larvas forman quistes hidatídicos, sobre todo en el hígado y los pulmones.

Las personas también pueden infectarse de manera accidental al ingerir los huevos del parásito presentes en alimentos, agua o manos contaminadas por contacto con perros, desarrollando los mismos quistes en distintos órganos, especialmente en el hígado y los pulmones.

¿Cómo se mantiene el ciclo de la enfermedad?: el ciclo de la hidatidosis depende principalmente de una práctica muy frecuente en áreas rurales, alimentar a los perros con vísceras cru-

das provenientes de animales faenados. Si esas vísceras contienen quistes hidatídicos, el perro se infecta y comienza nuevamente a eliminar huevos al ambiente, contaminando el suelo, el agua, las pasturas, las huertas y todo aquello que entra en contacto con su materia fecal. De esta manera, el ciclo se perpetúa entre perros y animales de producción, aumentando también el riesgo para las personas.

¿Cómo se contagia el humano?: la infección se produce cuando, de manera accidental, se ingieren los huevos del parásito, lo cual puede ocurrir al acariciar un perro parasitado y luego llevarse las manos a la boca sin lavarlas, al permitir que los perros laman la cara o las manos, dado que los perros suelen lamerse la región anal durante su higiene, pudiendo transportar los huevos del parásito en el hocico y la lengua, favoreciendo así su transmisión.

Otra forma de relevancia puede ser al consumir verduras mal lavadas contaminadas con materia fecal provenientes de huertas donde los perros tienen acceso y defecan.

Los niños son uno de los grupos de mayor riesgo y en donde con más frecuencia



ocurre la infección por este parásito debido al contacto estrecho que mantienen con los perros y porque suelen jugar en el suelo, donde pueden encontrarse los huevos del parásito. Además, estos huevos poseen una gran resistencia ambiental y pueden permanecer viables durante aproximadamente nueve meses, favoreciendo la persistencia de la enfermedad.

Situación en Argentina: la hidatidosis continúa siendo una enfermedad endémica en numerosas provincias argentinas y constituye la zoonosis parasitaria de mayor distribución territo-

rial del país. Se estima que cerca del 30 % del territorio nacional presenta condiciones para mantener el ciclo de transmisión de *Echinococcus granulosus*.

En el noroeste argentino existen importantes áreas endémicas. En las provincias de Salta y Jujuy se describen dos focos de endemicidad que son el foco Puna y de Alta Montaña, y Valles Calchaquíes. Un trabajo desarrollado en Payogasta durante 2018 encontró que el 41,6 % de las unidades productivas evaluadas presentaban al menos un perro infectado, lo que refleja la importancia de fortalecer

las medidas preventivas.

¿Cómo prevenirla?: la prevención se basa en interrumpir el ciclo de transmisión del parásito. Una de las más importantes es evitar que los perros consuman vísceras crudas provenientes de animales faenados, ya que esta constituye la principal vía por la cual se infectan. Las vísceras deben eliminarse de manera segura, ya sea mediante enterramiento profundo o su destrucción en hornos en lugares que no sean accesibles para los perros.

Asimismo, es indispensable desparasitar periódicamente a los caninos con

medicamentos efectivos, como el praziquantel, siguiendo las recomendaciones del médico veterinario.

También es fundamental impedir el ingreso de perros a las huertas mediante el cercado de estas, lavar cuidadosamente verduras antes de consumirlas, mantener una adecuada higiene de manos luego de manipular perros y antes de comer, y realizar las faenas domiciliarias aplicando buenas prácticas sanitarias. La combinación de estas medidas permite reducir significativamente el riesgo de transmisión de esta enfermedad.

Hoy se dispone de una herramienta muy valiosa: la vacuna EG95 para ovinos, caprinos y bovinos, que reduce la formación de quistes hidatídicos en los animales y contribuye a disminuir la transmisión del parásito.

Enfermedad prevenible: la hidatidosis es prevenible, cortar el ciclo de transmisión depende principalmente de evitar el consumo de vísceras infectadas por los perros, mantenerlos desparasitados, proteger las huertas y fortalecer las buenas prácticas sanitarias durante las faenas domiciliarias, a su vez actualmente se disponen de herramienta preventivas como vacunas para el ganado. Con medidas sencillas y sostenidas es posible reducir significativamente esta enfermedad en nuestras comunidades rurales.

Autor: MSc. Med. Vet. Leandro Hipólito Olmos, Laboratorio de Salud Animal, IIACS - EEA INTA Salta, olmos.leandro@inta.gob.ar.

—Transporte de hacienda

Cómo registrar una playa de lavado

● El Senasa recordó el procedimiento para inscribir los lavaderos.

El SENASA busca ampliar la red de playas de lavado disponibles en el país.

A partir de la Resolución 806, el organismo simplificó el trámite para inscribir estos establecimientos, encargados de desinfectar los vehículos antes de la carga y después de la descarga de hacienda.

También son responsables de entregar al conductor el Certificado Único de

Lavado y Desinfección (CULyD), documento que respalda la higienización del transporte.

Trámite gratuito

Para integrar el listado nacional, el titular del local debe completar, firmar y presentar una declaración jurada específica ante la oficina del SENASA correspondiente a su jurisdicción.

Una vez inscripto el establecimiento, el organismo autoriza al titular a operar en el Sistema de Gestión de Lavaderos (SIGLAVA), herramienta necesaria para emitir los certificados.

Actualmente, la red nacional está conformada por más de 500 playas distribuidas en el país. Cada local inscripto queda georreferenciado e identificado con un código único.

Requisitos

Las playas deben estar ubicadas en una zona apta para la actividad, de acuerdo con la normativa local de zonificación y uso del suelo. También deben contar con un sistema de recolección de desechos líquidos y sólidos para su eliminación o aprovechamiento.

El titular del estableci-

miento debe disponer de licencias, certificados o permisos ambientales vigentes, solicitar la autorización municipal o provincial correspondiente y cumplir con el plan de trabajo para las operaciones de limpieza y desinfección, usando productos autorizados por SENASA.

Además, el local debe contar con conexión a internet y dispositivo de impresión para emitir los certificados. El CULyD tiene una validez de 72 horas desde su emisión y solo puede gestionarse a través de SIGLAVA.



Achaparramiento

Apuesta a la genética para enfrentar la problemática en el NOA

● Destacan la genética y el manejo integrado para enfrentar el problema.

La presión de Dalbulus maidis y del complejo de achaparramiento volvió a poner a la genética en el centro de la discusión técnica para la producción de maíz en el norte argentino. En ese escenario, Supra Semillas consolida su presencia regional con un portafolio de híbridos adaptados al NOA y al NEA.

En diálogo con Claves del Campo (AM 840 Radio Salta), Emiliano Acosta, especialista en Posicionamiento de Producto para el Norte de Argentina de Supra Semillas, señaló: “Supra Semillas es una marca nueva del Grupo DonMario, pero ya tiene una trayectoria importante en el NOA. Es el resultado de ocho años de trabajo continuo en mejoramiento genético”.

Según Acosta, ese recorrido permitió desarrollar y posicionar materiales con soluciones concretas para los productores del norte. Para esta campaña, las expectativas son buenas, aunque con realidades heterogéneas se-

gún las zonas. El especialista destacó que hay ambientes con muy buen potencial y otros donde Dalbulus provocó daños que estaban dentro de lo esperable. Frente a ese escenario, la compañía busca combinar materiales tropicales, con alta tolerancia al complejo de achaparramiento, y alternativas templadas capaces de aprovechar mejor los recursos disponibles cuando la presión de la plaga es menor.

Manejo integral

Para Acosta, la genética es una herramienta decisiva, pero no puede ser pensada como una solución aislada. La respuesta frente a Dalbulus y Spiroplasma requiere una mirada integrada, que contemple el comportamiento de la plaga, el ambiente, la fecha de siembra y la elección del híbrido. “No se puede hablar de un solo factor como la solución porque sería un error. Son muchos los aspectos que intervienen y que determinan el éxito de la producción de maíz”, afirmó.

En ese esquema, la genética ocupa un lugar central. Supra Semillas cuenta con materiales que, según Acosta, ofrecen altos niveles de tolerancia frente a la problemática. “Contamos con materiales que ofrecen uno de los mayores niveles de tolerancia disponibles en el mercado, como el S7510 VIP3, un híbrido tropical que se posiciona muy bien en escenarios de alta presión de Dalbulus”, señaló.

Ese tipo de genética permite reducir riesgos en campañas complejas. Sin embargo, la decisión siempre debe tomarse en función del ambiente y de la evolución de la plaga, porque no todos los años ni todas las regiones presentan la misma presión.

Portafolio regional

El portafolio de Supra para el norte está integrado actualmente por tres genotipos principales. El primero es el S7510 VIP3, de origen brasileño, que antes de su lanzamiento comercial fue evaluado durante dos años en la región para confirmar su adaptación.

El segundo es el S16-607 VIP3, surgido del Programa de Mejoramiento Genético del Norte. Se trata de un híbrido de genética templada, desarrollado y evaluado en la propia región, que mostró buena adaptación y alta tolerancia frente a la enfermedad.

El tercero es el S3916, considerado por la empresa como su híbrido emblema. Fue el material que le permitió al semillero posicionarse en el norte y sigue siendo una alternativa para el NOA cuando la presión de Dalbulus disminuye o desaparece.



Acosta explicó que este último híbrido mostró buen comportamiento frente a la enfermedad en condiciones de baja presión. Por eso, aunque no compite en la primera línea para ambientes de alta incidencia del complejo de achaparramiento, mantiene vigencia en zonas y campañas con menor riesgo sanitario.

Tropicales y templados

Una de las claves del planteo técnico es definir cuándo conviene usar genética tropical y cuándo una templada. En años con alta población inicial de Dalbulus, la opción más segura suele ser la genética tropical. En cambio, cuando la presión es baja, los híbridos templados pueden ocupar un rol importante por su potencial de rendimiento.

Acosta destacó que la genética tropical ya no debe mirarse solo como una alternativa sanitaria. También ofrece muy buen potencial productivo. Para ambientes del NOA, señaló que pueden alcanzarse rendimientos de

hasta 10.000 kilos por hectárea si las condiciones acompañan.

La definición final depende de la lectura de cada campaña. Por eso, el monitoreo y el asesoramiento técnico son herramientas fundamentales para decidir fechas de siembra, elección de híbridos y estrategias de manejo.

Nuevos materiales

Acosta adelantó que el programa de mejoramiento genético de Supra Semillas, enfocado en siembras tardías y en el norte del país, avanza en materiales adaptados a los desafíos sanitarios y climáticos del NOA y del NEA.

La falta de agua, el estrés térmico y la presión de enfermedades forman parte de los factores que condicionan la producción de maíz en estos ambientes. Por eso, la empresa busca reunir en un mismo híbrido sanidad, potencial de rendimiento y estabilidad frente al estrés.

“Estamos en la antesala de lo que podría ser el lan-

zamiento de un nuevo híbrido para el NOA y el NEA. Es un material que fue mejorado y adaptado específicamente para esas regiones”, anticipó. El especialista aclaró que el material todavía se encuentra en las instancias finales de evaluación, pero remarcó que podría convertirse en un lanzamiento importante para ambas regiones. El objetivo es responder a las necesidades concretas del productor del norte.

Acompañamiento técnico

La toma de decisiones en maíz se volvió más delicada desde la aparición de fuertes problemas asociados a Dalbulus y Spiroplasma. Para Acosta, el rol del semillero no termina en la venta del híbrido, sino que incluye conocer en profundidad el comportamiento de cada material frente a distintos escenarios.

En ese sentido, destacó la importancia de seguir el monitoreo de la Red Nacional de Dalbulus maidis, además de la información del Servicio Meteorológico Nacional y de otros organismos técnicos. Esos datos permiten ajustar decisiones según la evolución de la plaga y las condiciones ambientales.

“Ofrecemos un acompañamiento integral, desde la siembra hasta la cosecha, estando siempre cerca de nuestros clientes”, sostuvo.

Acosta remarcó que el semillero cuenta con técnicos distribuidos en la región y una red comercial con capacitación técnica. Ese esquema busca acompañar al productor tanto en la elección del híbrido como en las decisiones de manejo durante el ciclo del cultivo.

—Eventos

La Expo Rural Salteña tiene fecha

● La muestra de la Rural de Salta se realizará del 19 al 23 de agosto.

La Sociedad Rural Salteña (SRS) presentó la 82° Exposición Rural Salteña, que se realizará del 19 al 23 de agosto. La muestra volverá a reunir a productores, empresas, cabañas e instituciones de la región en uno de los principales encuentros agropecuarios del NOA.

Durante el lanzamiento, el presidente de la SRS, Alfredo Figueroa, destacó el crecimiento sostenido del evento y sostuvo que la exposición busca fortalecer al sector. “Este año sumamos dos consignatarias más porque buscamos duplicar el stock ganadero de la provincia”, afirmó.

La agenda incluirá juras de admisión, veterinaria y zootécnica, juras de razas bovinas, remates de invernada, reproductores y ga-

nado menor, además de pruebas ecuestres, aparte campero, exhibiciones y actividades para la familia.

El ministro de Producción y Minería, Ignacio Lupión, remarcó que la muestra es la más importante del NOA y señaló que el Gobierno debe generar condiciones para acompañar el crecimiento ganadero. “Desde el Gobierno tenemos la responsabilidad de acompañar para poder duplicar el stock ganadero”, dijo.



Política agropecuaria

Mientras el mundo lo subsidia, Argentina grava al productor

● Mientras sus competidores sostienen los ingresos rurales, la Argentina aplica políticas que reducen cerca de 14 % los ingresos de sus productores.

La mayoría de los grandes países agrícolas aplica políticas para reducir riesgos, estabilizar ingresos y sostener la inversión. La Argentina recorre el camino contrario: en lugar de transferir recursos hacia el productor, extrae una parte de sus ingresos mediante derechos de exportación y otras intervenciones.

La diferencia fue analizada por la Fundación Producir Conservando a partir de la Estimación de Apoyo al Productor, conocida como PSE por sus siglas en inglés, un indicador elaborado por la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE).

El PSE mide qué proporción de los ingresos brutos de los productores proviene de transferencias generadas por políticas públicas. Incluye subsidios directos, sostenimiento de precios, protección comercial, pagos por superficie, seguros y otras herramientas de respaldo.

El relevamiento muestra una diferencia profunda entre la Argentina y sus competidores. Mientras la mayoría de los países registra valores positivos, el apoyo argentino es negativo. Para el período 2021-2023, la OCDE calculó un PSE de -13,7 %.

Esto significa que los productores argentinos percibieron, en promedio, cerca de 14 % menos de ingresos que los que habrían obtenido con los precios internacionales y sin políticas que intervienen sobre el mercado.

Apoyos diferentes

Los niveles más elevados aparecen en Noruega, Suiza, Islandia y Corea del Sur, donde el apoyo supera el 40 % de los ingresos brutos. Allí predominan los pagos directos, los precios de sostén y la protección comercial.

La Unión Europea presenta un apoyo de entre 15 % y 20 %. Estados Unidos se ubica entre 8 % y 12 %; China, entre 13 % y 14 %; Cana-

dá, entre 8 % y 10 %; y Brasil, entre 3 % y 5 %.

Australia y Nueva Zelanda aplican políticas menos intervencionistas. El apoyo australiano se ubica entre 2 % y 3 %, mientras que en Nueva Zelanda ronda entre 1 % y 2 %. Aun en esos casos, el balance es positivo, a diferencia de la Argentina.

La Fundación destacó que no todos los respaldos adoptan la forma de subsidios directos. Muchos se canalizan mediante seguros agrícolas, compensaciones por caídas de precios o ingresos, créditos subsidiados, investigación, extensión rural e infraestructura.

En Estados Unidos, el Estado cubre entre 60 % y 70 % del costo de los seguros agrícolas. También funcionan programas que compensan pérdidas, ayudas frente a sequías, inundaciones o huracanes, créditos blandos e inversión pública.

En años normales, el apoyo estadounidense representa entre 7 % y 10 % del ingreso bruto. Ante crisis climáticas o comerciales, esa asistencia puede aumentar.

La Unión Europea aplica pagos directos por hectárea, programas ambientales, políticas de desarrollo rural y seguros. China utiliza precios mínimos para determinados cultivos, subsidios para fertilizantes y maquinaria. Brasil cuenta con créditos rurales subsidiados, seguros y financiamiento para inversiones.

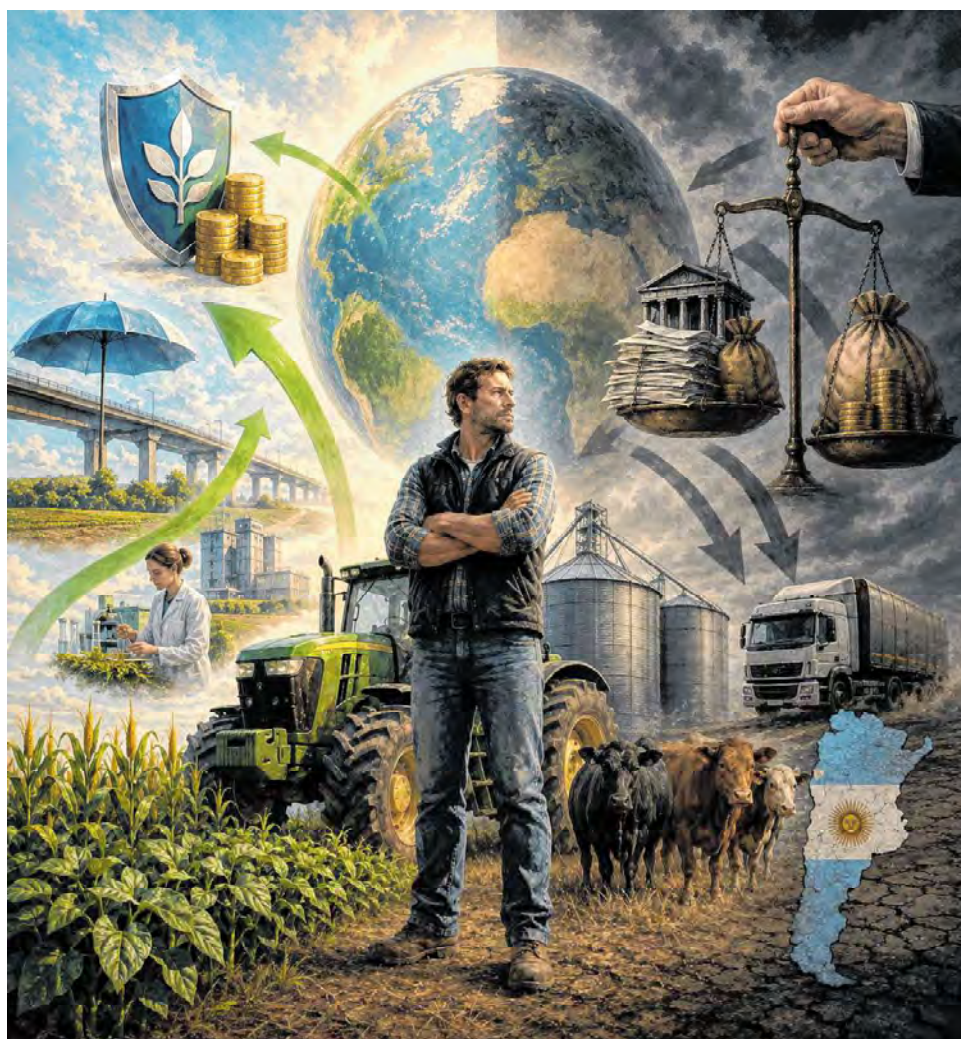
Política europea

La Política Agrícola Común de la Unión Europea incluye pagos básicos por superficie, incentivos ambientales, asistencia para jóvenes productores, fondos para inversiones y subsidios destinados a seguros.

En numerosas regiones, esos pagos representan entre 30 % y 60 % de la renta neta de las explotaciones, especialmente en establecimientos mixtos y ganaderos.

Por hectárea

La comparación por hectárea permite dimensionar la diferencia. Según Producir



EL INDICADOR PSE

La Estimación de Apoyo al Productor mide qué proporción de los ingresos agropecuarios proviene de transferencias generadas por políticas públicas.

EL MODELO EUROPEO

La Política Agrícola Común combina pagos por superficie con incentivos ambientales, fondos para inversiones y respaldo a jóvenes productores.

EL CASO ARGENTINO

Argentina es una excepción entre los grandes exportadores agrícolas: las retenciones y otras intervenciones generan una transferencia desde el productor hacia el Estado.

-13,7 %

Fue la Estimación de Apoyo al Productor de Argentina durante el período 2021-2023.

60-70 %

Es la proporción del costo de los seguros agrícolas cubierta por el Estado en EE. UU.

15-20 %

Es el apoyo adicional que reciben, en promedio, los productores de la Unión Europea.

Conservando, un productor europeo recibe anualmente entre US\$ 250 y US\$ 600 por hectárea.

En Estados Unidos, el apoyo varía entre US\$ 80 y US\$ 180 por hectárea; en Canadá, entre US\$ 70 y US\$ 150; en Brasil, entre US\$ 20 y US\$ 60; y en Australia, entre US\$ 10 y US\$ 30.

En la Argentina, el resultado es inverso: la extracción de recursos se estima entre US\$ 80 y US\$ 300 por hectárea, según el cultivo y el nivel de los derechos de exportación.

Aunque las cifras varían según el sistema productivo y el rendimiento, reflejan la dirección de las transferencias. En otros países, los recursos van desde el Estado hacia el productor. En la Argentina, una parte de los ingresos generados se transfiere desde el sector hacia el Estado.

Competencia desigual

El productor argentino no compite únicamente contra las condiciones productivas

de otros países. También enfrenta sistemas públicos que respaldan a sus competidores frente al clima, las variaciones de precios y la necesidad de invertir.

Mientras un agricultor europeo recibe pagos por superficie y uno estadounidense dispone de seguros subsidiados y compensaciones, el productor argentino debe absorber los riesgos y entregar una parte de su ingreso mediante las retenciones.

Los derechos de exportación reducen el precio interno que recibe el productor. A ello se agregan intervenciones que distorsionan los mercados y disminuyen la previsibilidad de las decisiones productivas.

Esta diferencia afecta la capacidad de invertir en fertilización, genética, maquinaria y tecnología. También limita la posibilidad de recomponer el capital después de una sequía o una caída de precios.

En regiones alejadas de los puertos, donde los costos logísticos tienen mayor incidencia, la extracción resulta todavía más significativa. Allí, las retenciones se combinan con los gastos de transporte y reducen el precio que queda en manos del productor.

Cambiar el rumbo

Producir Conservando sostuvo que la eliminación de las retenciones y de las intervenciones directas permitiría mejorar la competitividad del agro argentino. El planteo no implica copiar los sistemas de subsidios de otros países, sino evitar que la política económica coloque al productor local en una posición desfavorable.

La discusión también comprende la estabilidad de las reglas y la existencia de herramientas para enfrentar los riesgos. Los seguros agrícolas, el financiamiento, la investigación, la extensión y la infraestructura pueden mejorar la productividad sin depender de pagos directos.

La Argentina posee recursos naturales, conocimiento técnico y capacidad para aumentar su producción. Sin embargo, participa del comercio mundial con una carga que sus competidores no enfrentan.

La paradoja es clara: mientras el mundo protege, asegura y financia a sus agricultores, la Argentina grava una de sus principales fuentes de producción, empleo y exportaciones.

Precio de la carne

¿Menor consumo o un nuevo equilibrio en el mercado interno?

● Rosgan analiza si el consumo enfrenta una desaceleración de la demanda o un nuevo equilibrio del mercado.

Los últimos datos sobre precios y consumo muestran un nuevo escenario para la carne vacuna. La estabilidad en los mostradores convive con una menor disponibilidad por habitante y con una competencia creciente del pollo y el cerdo.

Según el Relevamiento de Precios Minoristas del IPC-VA, de junio los cortes vacunos prácticamente no registraron variaciones.

Con un valor promedio de \$ 18.617 por kg, el incremento mensual fue de apenas 0,3 %, completando 3 meses con aumentos inferiores a la inflación.

Al mismo tiempo, el consumo aparente mostró una desaceleración. En mayo, la disponibilidad de carne vacuna para el mercado interno se ubicó en 47,4 kg/hab/año, un 6,4 % menos que en igual mes de 2025.

El análisis del Mercado Ganadero de la Bolsa de Comercio de Rosario, Rosgan, advierte que este indicador no mide directamente las cantidades consumidas.

El consumo aparente se calcula a partir de la producción total de carne, a la

que se descuenta el volumen exportado. Por lo tanto, refleja la disponibilidad para el mercado interno, sin considerar variaciones de existencias o almacenamiento.

Rosgan recomienda observar medias móviles y analizar en conjunto el comportamiento de las distintas carnes, para evitar conclusiones condicionadas por cambios mensuales en la oferta.

Menos carne vacuna

En los últimos años se aprecia una tendencia descendente en el consumo per cápita de carne vacuna, mientras el pollo se mantiene estable y el cerdo gana participación.

En 2021, el consumo promedio de carne vacuna alcanzaba los 49,2kg/hab/año. Hoy se ubica en 47,4 kilos, casi 2 kg menos.

La aviar pasó de 46,2 kg por habitante en 2021 a 46,7 kg, según los datos disponibles hasta mayo.

El mayor crecimiento correspondió a la carne porcina, cuyo consumo aumentó de 15 a 19,6 kg/hab/año.

En consecuencia, el consumo conjunto de carne vacuna, aviar y porcina creció desde unos 110 kg por habitante en 2021 hasta cerca de 114 kg.

La Argentina continúa entre los mayores consumidores de carne del mundo, solo por detrás de EE. UU.

Esto muestra que la reducción del consumo vacuno no implica una caída de la demanda total de proteínas animales. Una parte se trasladó hacia alternativas de menor precio.

Más competencia

La relación de precios ayuda a explicar el cambio. Con el equivalente al valor de 1 kilo de carne vacuna es posible comprar unos 2 kg de carne porcina o casi 4 kg de pollo.

Esta diferencia aumentó la competitividad de ambas carnes, especialmente entre los hogares que deben administrar con mayor cuidado sus gastos en alimentos.

La oferta total de proteínas para el mercado interno continúa siendo elevada. Este factor explica, en parte, la aparente contradicción entre la menor disponibilidad de carne vacuna y la estabilidad de sus precios.



Consumo

El consumo de carne vacuna, aviar y porcina creció desde unos 110 kg/hab en 2021 hasta cerca de 114 kilos en la actualidad. Argentina continúa entre los mayores consumidores de carne del mundo.

El mercado ya no depende únicamente del volumen de hacienda enviado a faena. También está condicionado por sustitutos capaces de limitar los aumentos en los mostradores.

Nuevo escenario

Rosgan señala que durante el último año y medio se modificó el patrón de ajuste de los precios minoristas.

En períodos de inflación elevada, el aumento generalizado de los precios explicaba buena parte de las subas de la carne vacuna. Los ajustes

eran frecuentes y los consumidores tenían menos referencias para comparar.

En el actual contexto de mayor estabilidad, los hogares parecen mostrar una menor disposición a convulsionar incrementos bruscos.

A la vez, la abundante oferta de pollo y cerdo funciona como un límite para las subas de la carne vacuna.

Después del fuerte ajuste registrado en marzo, cuando los precios aumentaron más de 10 %, el mercado ingresó en una etapa de estabilidad.

El incremento de apenas 0,3 % en junio indicaría que los valores encontraron, al menos transitoriamente, un nuevo punto de equilibrio.

Próximos meses

Esta situación podría mantenerse durante buena parte del segundo semestre, favorecida por una mayor disponibilidad estacional de animales terminados.

También influye la estrategia de retención de ha-

cienda para agregar. La prolongación de los ciclos de engorde podría generar una mayor oferta de animales pesados.

Sin embargo, la evolución dependerá del ritmo de las exportaciones, del poder adquisitivo de los consumidores y de la relación de precios con el pollo y el cerdo.

La estabilidad no significa necesariamente que la carne vacuna haya dejado de encarecerse de manera estructural. Puede reflejar un nuevo equilibrio, en el que los hogares seleccionan con mayor atención los cortes y la frecuencia de compra.

La carne vacuna conserva un lugar central en la alimentación argentina, pero comparte cada vez más el mercado con otras proteínas.

El desafío será sostener el consumo interno sin desalentar la producción, en un escenario condicionado por los costos, la oferta de hacienda y la capacidad de compra de los hogares.

—Palermo 2026

La Expo Rural se vive a pleno

● La Expo se realiza en coincidencia con los 160 años de la SRA.

La 138ª Exposición Rural de Palermo se desarrolla hasta el 26 de julio con el lema "El campo nos une", en coincidencia con los 160 años de la Sociedad Rural Argentina (SRA). La muestra reúne ganadería, genética, maquinaria, tecnología, negocios y actividades para toda la familia.

La llegada de los primeros animales marcó el inicio del movimiento en el predio. Se

trató de Tim Payne, un carnero Romney Marsh, y Tini Tini, una vaca Limousin que ingresó acompañada por su ternero De Paul.

"El campo nos une, porque desde la SRA entendemos que Argentina está transitando un nuevo camino virtuoso que ayudará a que el país se encamine por donde tiene que ir", afirmó el presidente de la Sociedad Rural Argentina, Nicolás Pino.

La muestra cuenta con más de 2.500 animales y expositores de 15 provincias. Se realizarán a lo largo de la muestra 42 remates, en los

que se prevé comercializar cerca de 200.000 cabezas de ganado.

Alrededor de 10.000 personas participan en la organización, el armado y el funcionamiento de la exposición. El programa incluye juras y campeonatos ganaderos, ventas, conferencias técnicas, rondas de negocios, actividades de capacitación, demostraciones de maquinaria y propuestas vinculadas con la innovación agropecuaria.

Algunas de las actividades destacadas de esta edición es la realización del Foro de Genética Bovina, las jornadas

sobre pulverización inteligente, el Salón Agtech y un coloquio empresarial organizado por los 160 años de la SRA. El predio también reúne a centenares de firmas comerciales vinculadas con maquinaria, insumos, servicios y tecnología.

La muestra tendrá como uno de sus momentos centrales la inauguración oficial, prevista para el domingo 26 de julio, con la participación del presidente Javier Milei. Será el tercer año consecutivo en que el mandatario encabece el acto de Palermo.

La presencia fue confir-



Pista central del predio de Palermo.

mada por la Sociedad Rural Argentina y genera expectativas en el sector por los posibles anuncios vinculados con la política agropecuaria.

En la edición anterior, Milei comunicó una reducción permanente de los derechos de exportación para soja, carne, maíz, sorgo y girasol.

Industria alimentaria

Escoges un paquete de galletas. La lista de ingredientes parece segura, pero descubres una advertencia que te resulta familiar: “Puede contener frutos secos”.

Para los millones de personas con alergias alimentarias, estas palabras pueden determinar lo que acabará en la cesta de la compra y lo que se quedará en el supermercado. El problema reside en que este tipo de etiquetado, que se conoce como “etiquetado precautorio de alérgenos”, no está regulado en muchos países y suele utilizarse de incoherentemente en el mundo, por lo que los consumidores tienen dificultades para saber cuándo una etiqueta refleja un riesgo real.

La Comisión del Codex Alimentarius, órgano internacional de establecimiento de normas alimentarias creado por la FAO y la Organización Mundial de la Salud (OMS), adoptó nuevas directrices relativas al etiquetado de alérgenos alimentarios. Estas supondrán un cambio fundamental en la inocuidad y disponibilidad de productos alimenticios para los millones de personas con alergias alimentarias en el mundo, que a menudo renuncian a comprar alimentos que llevan etiquetas precautorias.

En estas nuevas directrices se aborda el uso abusivo del etiquetado precautorio de alérgenos y, por primera vez, se proporcionan umbrales basados en el riesgo y en principios científicos para medir niveles peligrosos de alérgenos.

Cinco cosas que deberías saber sobre los alérgenos y las nuevas directrices:

1. Las alergias alimentarias son un problema de alcance mundial: las alergias afectan a millones de personas en el mundo. Las reacciones pueden variar desde síntomas leves, como picor e hinchazón, hasta una anafilaxia grave y potencialmente mortal.

Para quienes padecen alergias alimentarias, el acceso a información clara y fiable es esencial. Las etiquetas ayudan a los consumidores a detectar productos que contienen alérgenos y a tomar decisiones sobre lo que comen.

Las alergias alimentarias también pueden afectar a la calidad de vida. Muchos consumidores y familias planifican sus comidas, sus compras y actividades so-



Adiós a la confusión en el etiquetado de alérgenos alimentarios

● Qué hay que saber sobre el nuevo aviso “puede contener” en el etiquetado.

ciales en torno a la necesidad de evitar determinados alimentos.

2. Las etiquetas con “puede contener” se concibieron para ofrecer una capa adicional de protección: en la producción de alimentos, a veces pueden introducirse cantidades mínimas de un alérgeno en un alimento, incluso cuando dicho alérgeno no esparte de la receta. Por ejemplo, una barra de chocolate puede producirse con la misma maquinaria con la que se elaboraran productos con frutos secos. Asimismo, la harina, la leche en polvo, las semillas de sésamo y otros alimentos alergénicos pueden transferirse a través de procesos compartidos de almacenamiento, transporte o manipulación. Esto se conoce como “contacto cruzado con alérgenos”.

Habida cuenta de esta posibilidad, los fabricantes utilizan a menudo etiquetas

“

El nuevo criterio del Codex Alimentarius busca que la advertencia “puede contener” se use solo cuando exista un riesgo real de contacto cruzado con alérgenos. Apunta a evitar etiquetas innecesarias, mejorar la información para consumidores alérgicos y dar más claridad al comercio de alimentos”.

precautorias de alérgenos, como la de “puede contener maní” o la de “puede contener frutos de cáscara”. Estas advertencias tienen por objeto señalar la posible presencia involuntaria de un alérgeno que, de otro modo, no aparecería en la lista de ingredientes. Si se utiliza únicamente en caso necesario, el etiquetado precautorio

de alérgenos brinda información fundamental a las personas que padecen alergias alimentarias.

No obstante, estas etiquetas se han utilizado de manera tan amplia -a veces innecesaria- que las personas afectadas pueden acabar renunciando a comprar alimentos que son perfectamente inocuos para ellas o

ignorando por completo el etiquetado, lo que supone un riesgo para su salud.

3. Las nuevas orientaciones se basan en principios científicos y son el resultado de años de investigación internacional: a partir de 2020, la FAO y la OMS organizaron consultas de expertos internacionales en las que participaron alergólogos, clínicos, científicos, autoridades reguladoras y evaluadores de riesgos. Todos ellos examinaron de forma conjunta los datos empíricos disponibles sobre alergias alimentarias y evaluaron cómo se produce el contacto cruzado con alérgenos durante la producción, la elaboración y la manipulación de alimentos. Llegaron a la conclusión de que los productores de alimentos pueden eliminar casi por completo el contacto cruzado si aplican buenas prácticas de higiene y de fabricación.

Los expertos también consideraron cómo podría reflejarse mejor el riesgo real en el etiquetado precautorio de alérgenos. Ahora, por primera vez, se han establecido unos umbrales basados en el riesgo y en principios científicos, por debajo de los cuales la mayoría de los consumidores alérgicos no sufrirían ninguna reacción adversa.

Sus conclusiones proporcionaron la base científica para las nuevas orientaciones adoptadas por la Comisión del Codex Alimentarius. Estas orientaciones se suman a la Norma general del Codex para el

etiquetado de los alimentos preenvasados (CXS 1 1985), que desde 1999 incluye una lista de alimentos e ingredientes que se sabe causan hipersensibilidad.

4. El etiquetado precautorio de alérgenos solo debería utilizarse en caso necesario: en las nuevas directrices se establecen los principios generales que debería aplicar la industria alimentaria a fin de prevenir o minimizar la presencia involuntaria de alérgenos alimentarios causada por el contacto cruzado.

De esta forma, es posible reducir el uso del etiquetado precautorio de alérgenos de modo que solo se aplique cuando sea estrictamente necesario y se limite a aquellas situaciones en las que no sea posible prevenir o controlar la presencia involuntaria de alérgenos mediante prácticas de gestión de alérgenos, así como a aquellas en las que las evaluaciones de riesgos indiquen una exposición superior a los umbrales basados en principios científicos.

5. Estas orientaciones ofrecidas por el Codex son significativas para los consumidores y para el comercio: los textos del Codex son la referencia en materia de inocuidad de los alimentos comercializados a escala internacional en el marco del Acuerdo de la Organización Mundial del Comercio (OMC) sobre la aplicación de medidas sanitarias y fitosanitarias. Esto significa que todos los miembros de la OMC -es decir, la mayoría de los países del mundo- se han comprometido a comercializar alimentos que cumplan con las normas del Codex.

Para la industria alimentaria, los textos del Codex ofrecen un enfoque armonizado del comercio de alimentos. Gracias a estas primeras directrices sobre el etiquetado precautorio de alérgenos, se podrán poner a disposición de los consumidores más productos de forma segura.

Mediante la elaboración de directrices para el etiquetado y códigos de prácticas sobre la gestión de los alérgenos alimentarios, el Codex Alimentarius ayuda a los países a proteger a los consumidores y a garantizar prácticas comerciales justas.

La etiqueta más útil es aquella en la que los consumidores pueden confiar para garantizar su seguridad.

Fuente: FAO

De perros y otros temas

Por: **Walter Octavio Chihán**
Médico veterinario

wchihanface 
@wchihan 



Bombay: el gato negro de mirada dorada

● Se destaca por su pelaje negro brillante, sus ojos cobrizos y su carácter afectuoso, tranquilo e ideal para la vida en interiores.

El Bombay es una raza moderna creada en EE. UU. a partir de cruces entre el Burmés y el American Shorthair. Su desarrollo comenzó a fines de la década de 1950 y se atribuye a la criadora Nikki Horner, de Kentucky, quien buscaba obtener un gato elegante, negro y brillante, similar a una pequeña pantera.

Su nombre fue elegido por su semejanza con los leopardos negros de la India y remite a la ciudad de Bombay.

Manto: se caracteriza por un pelo muy corto, fino, suave y muy adherido al cuerpo. Su textura recuerda al raso y, cuando está bien cuidado, tiene un brillo intenso que es una de las principales marcas de identidad de la raza.

Su es negro uniforme desde la raíz hasta la punta del pelo.

Cuerpo: es de talla mediana, flexible, compacto y musculoso. No parece pesado, pero al alzarlo sorprende por su solidez. El cuerpo es fuerte, bien proporcionado y sostenido por patas ágiles, con almohadillas plantares negras.

Los machos suelen ser más robustos que las hembras. Pesan entre 3 y 5 kg, lo que puede variar según sexo, alimentación y actividad.

Cabeza: redondeada, sin zonas planas marcadas. La cara mantiene líneas suaves y termina en un hocico corto, con un stop bien definido. La nariz debe ser negra y acompañar la armonía general del rostro.

Las orejas son de tamaño mediano, ligeramente redondeadas en la punta y muy móviles. Suelen reaccionar con rapidez ante cualquier sonido, característica que acompaña su temperamento atento y curioso.

Ojos: grandes, expresivos y ligeramente rasgados. Su color puede variar entre el amarillo intenso, el dorado y el cobre oscuro. Su



mirada brillante, en contraste con el pelaje negro, es uno de los rasgos más llamativos del Bombay.

Cola: elegante, de longitud media y proporcionada al cuerpo. Debe mantener una línea armoniosa con el resto del animal y no ser demasiado corta ni presentar deformaciones.

Carácter: es un gato de compañía, afectuoso, sensible e inteligente. Suele tener una voz suave y una forma tranquila de comunicarse con las personas. Puede vivir perfectamente dentro de una casa o departamento sin salir al exterior. Disfruta de la compañía humana y suele adaptarse bien a la convivencia con otros gatos e incluso con perros, siempre que la presentación sea gradual y respetuosa.

En invierno, es especialista en encontrar los lugares más cálidos del hogar. Puede aprender con facilidad a caminar con arnés y correa.

Dueño ideal: ofrece su afecto a toda la familia, pero necesita que se respete su tranquilidad. No suele llevarse bien con los ruidos fuertes ni ambientes demasiado agitados. Se

adapta mejor a hogares donde pueda recibir atención, pero también contar con espacios de descanso.

Ambiente: es una raza especialmente apta para la vida en departamento. No requiere grandes espacios, pero sí estímulos, juegos, rascadores y lugares elevados desde donde observar el movimiento de la casa.

Como todo gato de interior, necesita enriquecimiento ambiental para evitar el aburrimiento: juguetes, rutinas de juego y contacto con la familia, ayudan a su bienestar físico y emocional.

Alimentación: tiene apetito moderado y no suele quemar demasiadas calorías si lleva una vida tranquila.

5

Kilos

Es el peso máximo que suelen alcanzar los ejemplares macho de la raza Bombay, aunque puede variar según el sexo, la alimentación y el nivel de actividad.

Biotecnología



Investigadores evalúan soja con cinco proteínas Bt para controlar orugas

● Mostró alta eficacia contra plagas clave del cultivo.

utilizada en otros eventos Bt.

Ensayos a campo

Los ensayos realizados en diferentes localidades de Brasil confirmaron menores infestaciones de plagas y una reducción del daño foliar frente a variedades de soja no transgénicas. Ese resultado refuerza el interés por estrategias que combinen distintas proteínas insecticidas.

Según los investigadores, la acumulación de cinco proteínas Bt proporciona una protección amplia y más duradera contra plagas clave del cultivo de la soja. También podría contribuir a retrasar la evolución de resistencias, uno de los principales desafíos del manejo de insectos en cultivos extensivos.

El estudio destaca que se trata de la primera soja que combina cinco proteínas Bt. Para los sistemas agrícolas tropicales, donde la presión de orugas suele ser elevada, esta tecnología podría sumar una herramienta de control y ayudar a sostener la productividad.

Los autores del trabajo remarcaron, de todos modos, que la eficacia de este tipo de eventos depende de su integración en programas de manejo responsable. El uso de refugios, el monitoreo de las plagas y la rotación de herramientas siguen siendo claves para preservar la vida útil de la tecnología.

Investigadores brasileños, que trabajan en Bayer Crop Science, demostraron que una soja genéticamente modificada, capaz de expresar cinco proteínas Bt (*Bacillus thuringiensis*), ofrece una fuerte protección contra algunas de las principales orugas que afectan al cultivo de soja en ambientes tropicales.

El trabajo evaluó el desempeño de la soja MON 94637, que produce las proteínas Bt Cry1A.2 y Cry1B.2, tanto en forma individual como combinadas con otras tres proteínas Bt. El objetivo del trabajo fue medir su eficacia frente a plagas de importancia económica para la producción del cultivo de soja en Brasil.

En bioensayos de laboratorio, las hojas de soja que expresaban esas proteínas provocaron una mortalidad del 100 por ciento en larvas recién eclosionadas de especies como la oruga medidora de la soja (*Rachiplusia nu*), la oruga de las leguminosas (*Anticarsia gemmatalis*) y el gusano cogollero del sur (*Spodoptera eridania*).

La eficacia se observó en distintas etapas de crecimiento de la planta. Además, la soja transgénica mantuvo altos niveles de control sobre poblaciones de insectos resistentes a Cry1Ac, una proteína ya

Por eso, conviene cuidar las porciones y elegir un alimento completo, de buena calidad y preferentemente rico en proteína animal.

Una dieta adecuada ayuda a mantener el peso, musculatura y brillo característico del manto. El agua fresca siempre debe estar disponible.

Cuidados: su pelaje corto y brillante se mantiene en buenas condiciones con un cepillado ligero cada 2 o 3 días.

Deben controlarse uñas, dientes, oídos y ojos. Las visitas periódicas al veterinario, la vacunación, la desparasitación y una alimentación equilibrada son fundamentales para su buena salud.

Reproducción: por parto suelen nacer entre 4 y 5 gatitos, que pueden presentar un tono más claro al nacer y alcanzar el negro completo con el crecimiento, generalmente después de los primeros meses de vida.

Defectos: entre los no deseados se mencionan el pelo rizado, manchas en el manto, pelos claros, cola demasiado corta, ojos verdes o almohadillas plantares de color distinto al negro.

Mercado inmobiliario



El mercado inmobiliario rural vuelve a mirar a la ganadería. Luego de varios años en los que la agricultura concentró gran parte de las inversiones, los establecimientos destinados a la producción de carne recuperan protagonismo y vuelven a ubicarse entre los activos más demandados. Si bien la mejora en el precio de la hacienda impulsó este movimiento, especialistas sostienen que existe un cambio más profundo detrás del creciente interés por este tipo de campos.

“Hoy vemos que quienes compran campos ganaderos o mixtos llegan con un proyecto de largo plazo. Ya no buscan únicamente tierra, sino establecimientos donde puedan aumentar la productividad incorporando genética, mejorando las pasturas, invirtiendo en fertilización, infraestructura y tecnología aplicada a la producción”, explicó Federico Nordheimer, director de Nordheimer Campos y Estancias.

Más tecnología

El nuevo escenario también se refleja en el perfil de los compradores. La demanda ya no se concentra solo en establecimientos consolidados, sino también en campos con potencial de crecimiento, donde sea po-

¿Qué hay detrás de la suba de precios de los campos ganaderos?

● El fenómeno responde al precio de la hacienda y a una nueva forma de producir.

sible mejorar la carga animal, incorporar nuevas pasturas, optimizar el manejo del rodeo y aumentar la eficiencia productiva.

“La ganadería dejó de verse como un negocio de oportunidad. Muchos productores consideran que existe margen para seguir creciendo y eso se traduce en inversiones cada vez más importantes”, señaló Nordheimer.

Según el especialista, hoy se observa mayor interés por mejorar los índices productivos mediante genética, inseminación, pasturas, fertilización, caravanas electrónicas, mangas más modernas y maquinaria específica para la actividad.

Esta transformación

también explica la recuperación de los valores de la tierra. En la Cuenca del Salado, una de las principales regiones ganaderas del país, los campos que hace un año cotizaban entre US\$ 2.500 y US\$ 3.000 por hectárea hoy alcanzan valores

Ley de Tierras

Las operaciones son lideradas por compradores argentinos. Los inversores del exterior esperan definiciones sobre la Ley de Tierras para avanzar en sus decisiones.

de entre US\$ 3.500 y US\$ 4.000.

La tendencia se replica en Entre Ríos, donde en el último año se realizaron más operaciones que en el acumulado de los tres años anteriores. También crecen las consultas y ventas en San Luis, Santiago del Estero y La Pampa.

Campos mixtos

Otro factor que impulsa el mercado es la búsqueda de establecimientos mixtos. En un contexto de márgenes agrícolas más ajustados, muchos productores vuelven a darle mayor protagonismo a la ganadería como forma de diversificar riesgos y mejorar la rentabilidad.

Esto incrementa el interés

por campos que combinan agricultura y ganadería, aprovechando mejor el potencial de cada hectárea.

El proceso también modifica el uso de campos de aptitud agrícola intermedia que antes se destinaban a cultivos por una cuestión de rentabilidad. Con una ganadería más competitiva, hoy algunos vuelven a las pasturas, lo que reduce el riesgo productivo, aporta previsibilidad y permite utilizar mejor la aptitud natural de la tierra.

A nivel regional, la Argentina continúa ofreciendo valores competitivos frente a otros países productores. Si se compara con mercados como Estados Unidos, donde el valor del ganado es significativamente superior, muchos productores consideran que el negocio local todavía tiene margen para crecer.

Esa expectativa explica por qué cada vez más inversiones apuntan a mejorar la productividad antes que a expandir la superficie.

Si bien las operaciones siguen siendo lideradas principalmente por compradores argentinos, también crecen las consultas de inversores del exterior interesados en el potencial productivo del país. Sin embargo, muchos esperan definiciones sobre la Ley de Tierras antes de avanzar.

Agenda

● Hasta el 26 de julio.

Expo Rural 26. La Rural, Predio Ferial de Buenos Aires. Organiza: Sociedad Rural Argentina, La Rural. Informes: www.exposicionrural.com.ar.

● Hasta el 26 de julio.

Braford Expo Palermo 26. Sociedad Rural de Palermo. Organiza: Asociación Braford Argentina. Informes: braford.org.ar.

● 4 de agosto.

BCR Agtech Forum 2026. Bolsa de Comercio de Rosario Organiza: Bolsa de Comercio de Rosario e Innventure. Informes: <https://luma.com/ndqn2few>.

● 4 al 6 de agosto.

Congreso Aapresid 2026. Rosario, Santa Fe. Organiza: Aapresid. Informes: www.aapresid.org.ar.

● 14 de agosto.

46° Remate Anual de Cabaña La Asunción. Establecimiento La Asunción, El Jardín, Salta. Organiza: Cabaña La Asunción. Informes: laasuncionsa.com.ar.

● 15 al 18 de agosto.

Braford Expo Rural San Justo. San Justo, Santa Fe. Promociona: Asociación Braford Argentina. Informes: braford.org.ar.

● 19 al 23 de agosto.

82° Expo Rural Salteña. Predio de la Sociedad Rural Salteña. Organiza: Sociedad Rural Salteña. Informes: ruraldesalta.org.ar.

● 19 al 21 de agosto.

2° Congreso Argentino de Forrajes. Centro de Convenciones Córdoba. Organiza: Cámara Argentina de Contratistas Forrajeros (CACF). Informes: congresoargentinodeforrajes.com.ar.

● 2 y 3 de septiembre.

Congreso Malezas 2026. Hotel Quinto Centenario, Córdoba. Organiza: Asociación Argentina de la Ciencia de las Malezas (Asacim), Sema. Informes: www.asacim.org.ar.

● 2 al 4 de septiembre.

Asia Fruit Logistica. Asia World-Expo de Hong Kong. Organiza: Messe Berlin. Informes: www.asiafruitlogistica.com

● 15 al 17 de septiembre.

ExpoBra NOA 2026. La Banda, Santiago del Estero. Organiza: Asociación Braford Argentina. Informes: braford.org.ar.